

Annonce **V91323**

Intégration IT et services managés

Postée le **24/06/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SA

Localisation du siège : Bruxelles-Capitale, Belgique

Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Cet acteur IT accompagne depuis des années les organisations dans la gestion et l'évolution de leur environnement informatique, porté par une culture de proximité, de qualité de service et de maîtrise technique.

Spécialisé dans l'intégration IT et les services managés, ce partenaire propose des solutions complètes mêlant matériel, logiciels et services : cloud, cybersécurité, infrastructure, maintenance, conseil, gestion d'impression.

Son positionnement est : être le One Stop ICT Service Provider, loin des activités de simple box moving.

L'entreprise construit des solutions sur mesure adaptées au budget, à la taille, aux activités et au niveau d'accompagnement souhaité par ses clients.

+ de 200 clients actifs, une majorité le sont depuis plus de 5 ans.

L'entreprise se concentre plus particulièrement sur les comptes SMB (10 à 50 postes) et MidMarket (plus de 50 postes).

Son organisation interne, structurée selon les normes ISO 9000, repose sur des

procédures éprouvées, un ERP performant et un middle management expérimenté.

Avec une équipe de 17 spécialistes fidèles et qualifiés, elle bénéficie d'une clientèle récurrente et de contrats de managed services stables.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite
Compléments : Cession en fin de carrière et turn around à réaliser.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	4 900	3 400	4 600	
Marge brute	1 700	1 300	1 300	
EBE				
Résultat exploitation	200	-300	-600	
Résultat net	200	-250	-75	
Nb. de personnes			17	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise offre des solutions IT sur mesure aux clients, soit via sa propre offre, soit via des partenariats. La clientèle est composée essentiellement d'entreprises ou d'institutions dont la taille dépasse 50 postes. Certains secteurs sont privilégiés : la distribution (chaînes de magasins) et le pharma-médical-soins de santé-biotech. L'entreprise offre une couverture « service » sur tout le territoire belge et est active

principalement à Bruxelles et en Wallonie.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Portefeuille clients.
- Fidélité de la clientèle.
- Fidélité du personnel.
- Expérience du personnel.
- Contrats de managed services récurrents.
- Niche maintenance très rentable.
- Expertise technique.
- Évolution vers la cybersécurité depuis deux ans.
- IT solide (gestion commerciale et technique complète et intégrée).
- Middle management de très grande qualité.

Points faibles

Turn around à réaliser.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Exercice 30.06 - 2022-2023.

Exercice prolongé 31.12.2025.

L'entreprise a été repositionnée et restructurée suite à la crise du Covid (avant la crise

du Covid, 35 personnes) et une offre de sécurité a été développée en 2024-2025.

Une entreprise dotée de compétences stratégiques et d'une base clientèle établie, nécessitant une relance opérationnelle et commerciale.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Opportunité de reprise pour un acteur souhaitant capitaliser sur un socle solide.