

Annonce **V90528**

**Services à la personne / Aide aux séniors / Mode Mandataire**

Postée le **13/05/2026**

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS

**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans

**Localisation du siège :** Vaucluse, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

### Résumé général de l'activité

Structure mandataire de services à la personne disposant de nombreux agréments partout en France.

Sans agence physique.

Structure agile à faible coût, capable de traiter des volumes en BtoC et BtoBtoC, spécialisée dans l'aide aux séniors.

### En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Minoritaire ou majoritaire

**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

## Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>CA</b>	250	300	300	350
<b>Marge brute</b>	250	300	300	350
<b>EBE</b>	25	30	30	35
<b>Résultat exploitation</b>	25	30	30	35
<b>Résultat net</b>	25	30	30	35
<b>Nb. de personnes</b>	3	3	3	3

### Autres chiffres

**Fonds propres :** 10 k€

**Intitule\_dettes :** 100 k€

**Trésorerie nette :** 100 k€

### Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Services aux séniors. Acquisition digitale et traitement à distance via une plateforme.

### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

### Points forts

Petite équipe très expérimentée capable de traiter du volume partout en France.

Spécialisation en accompagnement des séniors à domicile.

Disposant des agréments.

### **Points faibles**

Pas d'agence physique.

Complément d'information
--------------------------

### **Éléments complémentaires**

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### **Compléments, spécificités**

CA et rentabilité maîtrisés en fonction de la taille de l'équipe.

### **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale

### **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Le repreneur pourrait être :

- un groupe de SAP qui souhaite développer le mandataire, apporter un savoir-faire à son réseau prestataire,
- un nouvel entrant souhaitant obtenir une structure agile à faible coûts internes et disposant des agréments dans le secteur de l'aide aux séniors à domicile.