

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Type d'actif :** Autre actif

**Localisation du siège :** Hérault, Languedoc-Roussillon, France

### Résumé général de l'activité

Un portefeuille clients récurrent dans le domaine des télécommunications d'entreprise, comprenant des services opérateurs à forte valeur ajoutée :

- Trunks SIP / téléphonie IP.
- Fibre entreprise (FTTO / FTTH / accès pro).
- SDA / lignes analogiques (VGA).
- Solutions 3CX / téléphonie managée.
- Cartes SIM data / backup 4G.
- Services opérateurs multisites.
- Services spéciaux et consommations récurrentes.

Clientèle B2B diversifiée à forte rétention.

Le portefeuille est principalement constitué de clients professionnels, collectivités, établissements de santé, hôtellerie, professions libérales, multisites et structures associatives.

L'activité présente une excellente récurrence, un faible churn et un fort potentiel de développement complémentaire (cloud, cybersécurité, infogérance, sauvegarde, services managés).

### A propos de la cession

**Raison principale de la cession :** Autre

C'est une cession de l'activité opérateur qui fait l'objet de cette annonce. Le cédant souhaite se focaliser sur le développement de ses autres activités IT. Ce n'est donc pas la totalité de l'entreprise qui est concernée par la vente. Il reste toutefois ouvert à une offre globale sur l'entreprise : intégrateur IT générant entre 800 k€ et 1,2 M€ de CA.

**Compléments :**

## Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	150	200	250	300
Marge brute	75	100	150	200
EBE	75	100	150	200
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	1	1	1	1

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Portefeuille clients récurrent et fortement fidélisé.

477 trunks SIP actifs et plus de 120 clients professionnels.

Revenus mensuels récurrents sécurisés.

2026 déjà sécurisé à plus de 200 k€ HT.

Croissance forte et démontrée : +67 % en 2 ans.

Chiffre d'affaires opérateur en progression continue.

Marge brute réelle élevée : 66 %.

Marge brute annuelle supérieure à 140 k€.

Contrats sécurisés de 12 à 60 mois.

Faible churn et forte rétention client.

Présence forte sur des secteurs stables : santé, hôtellerie, collectivités, professions libérales.

Nombreux contrats multisites à forte dépendance technique.

Portefeuille premium à forte valeur ajoutée.

Forte capacité d'upsell : cloud, cybersécurité, infogérance, services managés.

Intégration simple pour un opérateur, MSP ou intégrateur IT.

Excellente base pour une stratégie de build-up régional.

Potentiel immédiat de synergies commerciales et techniques.

Activité rentable, immédiatement exploitable.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **650 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

### Profil de repreneur recherché

Personne morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

L'activité opérateur est à reprendre sans salarié. Cela convient pour un solopreneur ayant des compétences opérateur ou un opérateur / intégrateur / infogéreur déjà existant avec des compétences techniques en interne.