

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Pays-de-la-Loire, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Un expert de la mécanique de précision, historiquement orientée aéronautique et autres secteurs.

Entreprise implantée dans le Grand Ouest depuis plus de 25 ans.

Solidement ancrée dans son territoire, elle a su évoluer par cycles de développement successifs en s'adaptant aux besoins du marché et aux transformations industrielles.

Historiquement spécialisée dans le secteur aéronautique, l'entreprise travaille en étroite collaboration avec Airbus, acteur majeur de l'économie locale, pour qui elle conçoit, fabrique et usine des outillages ainsi que des ensembles mécaniques destinés aux chaînes de montage et d'assemblage aéronautiques.

Parallèlement, la cible a su diversifier ses activités en accompagnant d'autres industries implantées localement et à l'international, notamment dans les secteurs naval, éolien et agroalimentaire.

En résumé, la cible se positionne comme un acteur industriel de référence, alliant expertise technique, exigence de qualité et ancrage territorial fort, au service de secteurs industriels stratégiques.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant
Groupe, actionnaire majoritaire, qui a engagé un processus de cession de la société cible filiale, dans une logique de recentrage stratégique et géographique.
Compléments :

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 200	
Marge brute				
EBE			100	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			10	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Un spécialiste de l'outillage de mécanique de précision, historiquement orientée vers l'aéronautique (AIRBUS) et au plus près de divers autres industries liées au naval, à l'agroalimentaire et autres.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Un savoir-Faire en mécanique de précision capitalisant plus de 25 ans d'expérience :

- Positionnement sur des projets techniques complexes et sur mesure.
- Certification ISO 9001 (version 2015) et recours à des processus qualité et à des outils de métrologie avancée (bras FARO, machine tridimensionnelle Wenzel).
- Expertise rare, difficilement remplaçable à court terme.

Un référentiel de clients et réalisations prestigieux :

- Partenariat solide et historique avec AIRBUS.
- Relations clients durables et fidélisées.
- Présence dans plusieurs secteurs industriels stratégiques.
- Développement commercial basé sur la notoriété et le bouche-à-oreille.
- Références techniques servant de vitrine commerciale.

Une implantation avantageuse et stratégique :

- Enracinement historique au cœur d'un bassin industriel majeur du Grand Ouest.
- Proximité avec des acteurs industriels majeurs.
- Positionnement en adéquation avec les besoins du marché.

Une offre capacitaire au top de son niveau :

- Site industriel moderne de 800 m² sur un terrain de 2 500 m² (extensible).
- Parc machines complet et performant (machines CN dernière génération).
- Chaîne de production intégrée permettant de travailler divers matériaux.
- Capacité à produire pièces unitaires, petites et moyennes séries.
- Équipe d'une 10aine de collaborateurs expérimentés avec une organisation agile, et la présence d'hommes clés (directeur de site, responsables de pôles).
- Utilisation d'outils numériques avancés (ERP, GPAO, FAO) pour optimiser la production, améliorer la productivité et garantir une grande flexibilité.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Chiffres moyens sur 3 ans.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Acquéreur Individuel, du métier de la mécanique et de l'industrie, disposant d'une expertise technique et sectorielle.

Repreneur Société ou groupe, du métier, souhaitant renforcer ou compléter sa chaîne de valeur et générer des synergies croisée.

Intéressé pour poursuivre le développement de la cible à partir de son assise actuelle et présenter un plan stratégique à valeur ajoutée.