

**Pure-player du développement informatique**Postée le **21/04/2026**

## Description générale

**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Localisation du siège :** Manche, Basse-Normandie, France**Résumé général de l'activité**

Une ESN spécialisée dans le développement d'applications et de logiciels sur-mesure en France.

La société dispose d'un portefeuille clients solide, constitué principalement de grands comptes et d'institutions publiques évoluant dans des secteurs stratégiques (nucléaire, énergie, santé, etc.).

Elle dispose de nombreux atouts, en particulier :

- Une équipe expérimentée avec un niveau de technicité reconnu par ses clients, permettant d'accompagner des projets critiques et multisites.
- Un modèle économique au Forfait avec, pour certains clients, des contrats cadres pluriannuels.
- Une clientèle avec un fort niveau de récurrence qui permet une forte visibilité du CA.
- Des marges robustes et un potentiel de développement important.

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Compléments :** Les actionnaires souhaitent aujourd'hui céder la société à un repreneur capable d'accompagner sa prochaine phase de développement.

## Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

<b>CA</b>			2 800	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>			1 400	
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>			14	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

- Une équipe expérimentée avec un niveau de technicité reconnu par ses clients, permettant d'accompagner des projets critiques et multisites.
- Un modèle économique au Forfait avec, pour certains clients, des contrats cadres pluriannuels.
- Une clientèle avec un fort niveau de récurrence qui permet une forte visibilité du CA.
- Des marges robustes et un potentiel de développement important.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Compléments, spécificités

En 2025, l'entreprise devrait réaliser c. 2,8 M€ de chiffre d'affaires et afficher une marge d'EBITDA de 50 %.

## **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement