

**Acteur établi de la distribution alimentaire**

Postée le **13/04/2026**

**Description générale**

**Fiche d'identité de la société**

**Forme juridique :** SARL

**Localisation du siège :** Saint-Martin, DOM TOM, France

**Résumé général de l'activité**

Entreprise solidement implantée, opérant au cœur de l'industrie alimentaire, avec une clientèle professionnelle fidèle et exigeante.

Développée avec exigence et constance, la structure repose sur une organisation maîtrisée, des flux réguliers et une relation client durable, constituant aujourd'hui un actif de grande qualité.

Une exploitation structurée :

- Activité récurrente avec forte visibilité.
- Chiffre d'affaires supérieur à 2,5 M€.
- Rentabilité installée et en progression.
- Portefeuille clients professionnels établi dans la durée.
- Organisation interne fluide et immédiatement opérationnelle, une entreprise qui fonctionne, avec ses équilibres, ses habitudes et sa régularité.

**A propos de la cession**

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

**Éléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 800	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation			200	
Résultat net				
Nb. de personnes			4	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Existante.

## Points forts / faibles

### Points forts

Localisation, clients, marché actif de la restauration.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 344 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **500 k€ k€**

### Compléments, spécificités

La reprise comprendra des disponibilités, du stock de marchandises, des créances clients et des dettes usuelles.

Informations complémentaires transmises uniquement après échange qualifié.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette opportunité s'adresse à un profil capable de comprendre la valeur d'une exploitation bien tenue :

- Professionnel de l'alimentaire, de la distribution ou des métiers de bouche.
- Entrepreneur disposant d'une culture de gestion et du sens des opérations.
- Investisseur impliqué souhaitant s'appuyer sur une structure existante.

Une sensibilité aux produits, à la qualité de service et à la relation client fera la différence.

Les cédants sont disposés à accompagner la reprise afin de transmettre :

- Les équilibres d'exploitation.
- Les relations commerciales.
- Les méthodes de fonctionnement, l'objectif est une prise en main fluide et sécurisée.