

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** Ile-de-France, France  
**Département :** Confidentiel

### Résumé général de l'activité

La cible est spécialisée depuis 40 ans dans la conception, fabrication et vente de broyeurs, compacteurs, séparateurs, presses à balles, de toutes les formes de déchets ou rebuts, avant leur phase ultime de revalorisation :

- dont le rôle essentiel réduit la taille et le volume des déchets et optimise leur traitement, valorisation et réutilisation,
- en offrant une solution très compétitive avec un retour sur investissement vite atteint grâce aux importantes économies générées.

La cible s'appuie sur plus de 40 ans de savoir-faire technique et une base unique de données et d'essais portant sur plus de 1 000 produits.

Grâce à son bureau d'études interne, chargé d'adapter l'usage spécifique et sur-mesure de ses machines aux besoins de ses clients, la société intervient dans de nombreux secteurs applicatifs touchant au recyclage, à l'industrie de tous types, à l'agroalimentaire, au tertiaire, à la logistique, à la grande distribution généraliste et spécialisée liste ou spécialisée, ...

### En plus

La société possède un ou plusieurs brevets  
La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi  
La société travaille à l'export

### A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

### Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 600	
Marge brute				
EBE			150	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			10	

### Position / concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

Fabricant de machines de destruction et réduction de déchets, d'emballages et d'inventus, au service de tous types d'entreprises. Positionné sur des domaines applicatifs multisectoriels étendus avec des relais de croissance sur de nouveaux débouchés applicatifs différenciants, à forte VA et peu concurrentiels (broyage de résidus agroalimentaires pour biogaz, de fûts métalliques pétroliers, ...). Doté d'un solide référentiel de clients diversifiés et de renom, avec une base de clients stables et un socle régulier de nouveaux clients. Tourné à l'export pour 20% du CA, offrant un levier de croissance supplémentaire.

#### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

#### Points forts

Une identité reconnue et une signature de référence, reposant sur plus de 40 ans d'existence, qui ont permis à cet acteur de s'imposer durablement sur son marché.

Un cœur de savoir-faire technique différenciant structuré autour :

- d'un B.E clé, dédié à l'adaptation des machines aux usages spécifiques des clients et détenant une solide base de données et d'essais,
- d'une large gamme de machines brevetées, conçues et fabriquées en interne.

Un solide référentiel de clients diversifiés et de renom, avec une base de clients stables et un socle régulier de nouveaux clients.

Un marché vaste et porteur soutenu par un renforcement des exigences réglementaires en matière de recyclage et de valorisation des déchets et résidus.

Une zone de chalandise nationale complétée par une activité export disposant d'un potentiel de développement supplémentaire.

Une équipe expérimentée, souple et flexible avec la présence d'un homme clé directeur technique.

Un outil industriel opérationnel, comprenant un bâtiment de 1.000 m<sup>2</sup> en région parisienne, entièrement équipé.

5 axes de développement identifiés, pour permettre d'accélérer la croissance du CA et de l'EBE pour les prochaines années.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Compléments, spécificités

Présence d'un homme clé directeur technique.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Repreneur individuel doté d'une expérience sectorielle dans l'industrie et/ou des déchets industriels, disposant d'une solide fibre commerciale ainsi qu'une forte orientation client ;

Repreneur société du secteur ou connexe, souhaitant renforcer ou compléter sa chaîne de valeur et générer des synergies croisées.