

Description générale

Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SARL  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** Rhône, Rhône-Alpes, France

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la programmation d'automates et systèmes de supervision pour les stations d'épuration et installations de traitement de l'eau.

Clients de référence : grandes collectivités, majors de l'eau, bureaux d'études spécialisés.

Activité récurrente, excellente réputation.

Effectif : 3 salariés + 1 alternant.

Secteur de niche porteur avec perspectives d'évolution.

A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite  
**Compléments :** Le dirigeant, partant à la retraite, pourra accompagner le repreneur pour une transmission en douceur.

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

<b>CA</b>			600	
<b>Marge brute</b>			450	
<b>EBE</b>			150	
<b>Résultat exploitation</b>			150	
<b>Résultat net</b>			100	
<b>Nb. de personnes</b>			4	

## Autres chiffres

**Fonds propres** : 190 k€

**Trésorerie nette** : 165 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

L'entreprise se positionne sur le marché de l'automatisme industriel appliqué à l'eau et à l'assainissement, avec une spécialisation reconnue dans la programmation d'automates et de systèmes de supervision pour stations d'épuration et réseaux d'eau potable. Elle bénéficie d'une forte récurrence d'activité grâce à des contrats réguliers avec des collectivités locales, opérateurs majeurs de l'eau (Suez, Veolia, Saur) et bureaux d'études spécialisés. Cette expertise de niche, peu concurrentielle, assure une reconnaissance technique et une fidélité client élevée, principalement sur la région Auvergne-Rhône-Alpes et le Sud-Est de la France.

### Concurrence

Le marché de l'automatisme industriel appliqué au traitement de l'eau est occupé par quelques acteurs régionaux spécialisés et par de grands groupes disposant de services intégrés. L'entreprise se distingue par : - sa taille agile permettant de répondre rapidement aux besoins des collectivités, - sa réputation de sérieux et de fiabilité auprès de clients historiques, - une expertise de niche rare dans la programmation et la supervision des stations d'épuration.

## Points forts / faibles

### Points forts

Entreprise saine et rentable, en croissance régulière.

Positionnement de niche reconnu dans le domaine de l'eau et de l'assainissement.

Portefeuille de clients prestigieux (collectivités, opérateurs majeurs, bureaux d'études).

Activité récurrente et fidélité élevée de la clientèle.

Équipe expérimentée et autonome, transmission facilitée.

Gérant disponible pour accompagner le repreneur.

### **Points faibles**

Dépendance sectorielle : 98 % du CA lié au domaine de l'eau /assainissement.

Effectif réduit (3 salariés + 1 alternant), nécessitant le maintien et la consolidation des compétences clés.

Développement commercial limité, peu de prospection hors du secteur historique : opportunités de diversification.

<h3>Complément d'information</h3>
-----------------------------------

### **Éléments complémentaires**

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale