

Déménagement et logistique spécialisée

Postée le **12/03/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : EURL

Localisation du siège : Bouches du Rhône, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

Résumé général de l'activité

La société exerce historiquement une activité de déménagement de particuliers, qui constitue le socle principal de son chiffre d'affaires.

En parallèle, elle a développé un pôle logistique B2B structuré reposant sur une vingtaine de clients professionnels réguliers. Cette activité comprend la réception, le transport, le stockage et la livraison d'équipements spécifiques nécessitant rigueur organisationnelle et fiabilité opérationnelle.

Un troisième axe concerne la logistique événementielle. L'entreprise intervient sur des tournées nationales et européennes pour le transport de décors, costumes et matériels sensibles, sur des missions ponctuelles ou de longue durée. Elle collabore avec des acteurs reconnus du secteur événementiel et culturel.

Des opérations internationales de déménagement sont également réalisées en partenariat avec des opérateurs structurés du marché.

La diversification vers le transport spécialisé permet de limiter la saisonnalité inhérente au déménagement de particuliers et d'assurer une base d'activité B2B plus régulière.

Le chiffre d'affaires est relativement stable depuis 10 ans, traduisant la solidité et la

résilience du modèle économique.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1 200	1 300	1 200	
Marge brute				
EBE	80	80	40	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			9	

Autres chiffres

Fonds propres : 200 k€

Intitule_dettes : 50 k€

Trésorerie nette : 75 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Modèle hybride réduisant la saisonnalité.

Portefeuille B2B d'environ 20 clients réguliers.

Positionnement différencié sur le transport technique et sensible.

Expertise reconnue dans la logistique événementielle.

Interventions nationales et européennes.

Historique d'activité stable sur 10 ans.

Collaboration avec partenaires internationaux.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **500 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale