

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SRL

Ancienneté de la société : Moins de 5 ans

Localisation du siège : Barcelona, Catalogne, Espagne

Résumé général de l'activité

Société technologique européenne spécialisée en IA verticale (B2B SaaS) développant une plateforme 'agentic AI' automatisant l'intégralité du cycle d'obtention de financements publics (détection d'opportunités, rédaction automatisée, évaluation, gestion et reporting).

La société adresse un marché mondial massif et structurellement sous-digitalisé : Le financement public (subventions, aides, appels à projets), représentant plusieurs trillions d'euros à l'échelle globale.

La plateforme permet de réduire les délais de traitement jusqu'à 90 % et de diminuer significativement les coûts d'accès aux financements.

Positionnement à l'intersection de :

- Vertical AI.
- GovTech.
- B2B Productivity SaaS.

En plus

La société travaille à l'export

A propos de la levée de fonds

Type d'opération : Renforcement des fonds propres

La société a structuré une levée en deux étapes : Une bridge round en Q1 2026 de 650 k€, avec 50% de discount, déjà engagée à plus de 50%. Puis une levée principale en Q3 2026 de 2,67 M€, représentant 20% du capital, sur une valorisation pré-money de 12 M€. L'objectif est de finaliser la suite agentique, accélérer le go-to-market et développer le réseau commercial européen.

Explication de la levée de fonds :

Montant recherché :

2600 k€

Participation proposée :

Minoritaire

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			600	1 800
Marge brute				
EBE			0	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			20	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Vertical AI très clair :
Pas un SaaS générique.
Cas d'usage spécifique = Grant funding.

Marché énorme et peu digitalisé :
Public funding = Marché gigantesque.

600 k€ du revenu.

Équipe technique forte:
20 experts IA.

Business model scalable :
Transition SaaS + objectif 80% revenus SaaS.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Compléments, spécificités

Chiffre d'affaires 2025 : 600 k€.

Équipe : 30 collaborateurs dont 20 spécialistes IA.

1,5M€ de financements publics sécurisés historiquement.

Transition engagée vers un modèle SaaS scalable.

Marge brute cible ~85 %.

Déploiement européen en cours.

Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement