

Tuyauterie industrielle, chaudronnerie et serrureriePostée le **03/03/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société**Forme juridique :** SASU**Localisation du siège :** Nord-Pas-de-Calais, France**Département :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

Affaire créée par le dirigeant actuel spécialisée dans les travaux de tuyauterie industrielle, de chaudronnerie et de serrurerie.

L'entreprise dispose de son propre bureau d'études et de la certification MASE.

Locaux d'exploitation comprenant bureaux et bureau d'études et atelier de fabrication, proche des principaux axes autoroutiers.

Clientèle 100 % BtoB.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			1 500	
Marge brute				
EBE			250	
Résultat exploitation				
Résultat net			150	
Nb. de personnes			15	

Autres chiffres

Fonds propres : 500 k€

Intitule_dettes : 20 k€

Trésorerie nette : 50 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle BtoB à + 95 %, essentiellement industrielle ou services à l'industrie (industrie agro-alimentaire, industrie lourde, cloud, ...).

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Entreprise qui dispose d'une compétence complète (conception, fabrication dans ses propres ateliers et pose chez le client) et d'un outil de production récent et performant.

Entreprise reconnue auprès d'une clientèle industrielle exigeante (datacenters et industries-agro-alimentaire notamment) et qui sait s'adapter à une large typologie de clientèle.

Entreprise récemment certifiée MASE pour 3 ans.

Une entreprise de taille modeste mais humainement structurée (existence de leaders).

Entreprise financièrement solide, peu endettée, qui dégage un niveau de performance financière satisfaisant, avec, compte-tenu des investissements récemment réalisés (machines et MASE) en 2024, un fort potentiel de développement.

Une conjoncture sectorielle (datacenter et industrie «région Hauts-de-France») qui reste soutenue. Compte-tenu des investissements récemment réalisés en 2024 (MASE et machines), des forts potentiels de développement identifiés (notamment la pose de la fabrication en industrie qui exige la certification MASE et la clientèle industrielle).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **400 k€ k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale