

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Yonne, Bourgogne, France

Résumé général de l'activité

Une plateforme industrielle de conditionnement et fabrication agroalimentaire spécialisée dans les produits secs.

L'entreprise accompagne marques, distributeurs et industriels dans la transformation, le mélange et le conditionnement à façon de graines, farines, ingrédients fonctionnels et prémix alimentaires, en sachets souples type doypack et formats grande distribution.

Le site dispose d'un outil de production opérationnel, certifié IFS, permettant de gérer l'ensemble de la chaîne : approvisionnement matières, formulation, mélange, conditionnement automatisé, contrôle qualité et expédition.

En parallèle de l'activité de façonnage pour compte de tiers, la société développe ses propres gammes sous marque (notamment graines nutritionnelles et préparations culinaires), offrant un double levier de croissance : volumes industriels récurrents et développement de marques à marge plus élevée.

Positionnée sur des marchés porteurs (nutrition, produits secs, Premix, emballages responsables), l'entreprise bénéficie déjà d'un portefeuille clients actif et d'une infrastructure dimensionnée pour absorber une montée rapide en volumes.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi
La société travaille à l'export

A propos de la levée de fonds

| | |
|---|---|
| Type d'opération : | Renforcement des fonds propres |
| Explication de la levée de fonds : | Les capitaux recherchés permettront principalement : - d'augmenter les volumes de production via le financement du besoin en fonds de roulement (matières premières et stocks), - de renforcer le développement commercial et l'acquisition de nouveaux clients, L'objectif n'est pas de financer la création d'un outil industriel, mais d'exploiter pleinement une infrastructure déjà en place et dimensionnée pour accompagner une croissance significative. L'opération s'inscrit dans une logique de capital développement visant à accélérer la croissance et augmenter rapidement la rentabilité. |
| Montant recherché : | 800 k€ |
| Participation proposée : | Minoritaire |

Eléments chiffrés

| En k€/année | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-----------------------|-------|-------|-------|-------|
| CA | 1 900 | 1 800 | 2 500 | 2 800 |
| Marge brute | 900 | 800 | 1 400 | 1 500 |
| EBE | 60 | -200 | 450 | 500 |
| Résultat exploitation | 45 | -200 | 450 | 450 |
| Résultat net | 20 | -200 | 350 | 350 |
| Nb. de personnes | 8 | 8 | 8 | 8 |

Autres chiffres

| | |
|---------------------------|-------|
| Fonds propres : | 85 k€ |
| Intitule_dettes : | 90 k€ |
| Trésorerie nette : | 60 k€ |

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le modèle économique combine deux leviers complémentaires : - une activité de production et conditionnement à façon pour marques et distributeurs (B2B récurrent), - le développement de gammes propriétaires à plus forte valeur ajoutée.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

La société dispose d'un outil de production opérationnel et certifié IFS, permettant de gérer l'ensemble de la chaîne industrielle (approvisionnement, formulation, mélange, conditionnement automatisé, contrôle qualité et logistique). Cette infrastructure existante permet d'absorber immédiatement une montée en charge significative sans investissement industriel structurant.

Positionnée sur des marchés porteurs (nutrition, produits secs longue conservation, préparations rapides), l'entreprise bénéficie déjà d'un portefeuille clients actif et d'une organisation industrielle dimensionnée pour accompagner une croissance rapide.

L'opération vise à accélérer le développement commercial et l'augmentation des volumes sur un outil industriel déjà en place.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Compléments, spécificités

En 2025, des contraintes de trésorerie liées aux conditions de paiement fournisseurs (règlement à la commande) ont limité le niveau de stocks de matières premières et de produits finis.

Cette situation a restreint la capacité de production sur certaines périodes, entraînant environ 350 k€ de chiffre d'affaires non réalisé.

Cette limitation est directement liée au financement du BFR et non à un manque de demande commerciale.

Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement