

## Usine agroalimentaire conditionnement produits secs

Postée le **06/05/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** Yonne, Bourgogne, France

#### Résumé général de l'activité

Industrie agroalimentaire spécialisée conditionnement certifiée IFS Food, spécialisée dans la sous-traitance et le conditionnement de produits secs à fort potentiel de croissance.

La société accompagne déjà marques, distributeurs et industriels dans la production à façon de graines, farines, ingrédients fonctionnels, prémix et préparations alimentaires, sur des formats adaptés à la grande distribution et aux circuits spécialisés (doypacks, sachets, pots et autres formats retail).

Le site dispose d'un outil industriel immédiatement opérationnel, structuré pour couvrir l'ensemble de la chaîne de valeur : approvisionnement matières premières, formulation, mélange, sous-traitance industrielle, conditionnement automatisé, contrôle qualité, traçabilité et logistique expédition.

L'entreprise combine trois moteurs de création de valeur :

- la sous-traitance industrielle, qui permet d'absorber des besoins ponctuels ou récurrents de production pour des donneurs d'ordre souhaitant externaliser ;
- l'activité de façonnage / conditionnement à façon, génératrice de volumes récurrents auprès de marques, distributeurs et industriels ;
- le développement de marques propres, sur des segments à marge plus élevée : nutrition, produits secs du quotidien, préparations culinaires et solutions responsables.

Positionnée sur des marchés dynamiques portés par la praticité, la nutrition et la montée des produits secs à valeur ajoutée, la société bénéficie d'un portefeuille clients actif, de certifications reconnues et d'une capacité de production disponible permettant une montée rapide en volumes sans investissement industriel lourd supplémentaire.

Recherche investisseur / augmentation de capital pour accélérer le développement commercial, renforcer le BFR et exploiter pleinement un outil déjà en place, immédiatement mobilisable, avec fort effet de levier sur la croissance.

## En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

La société travaille à l'export

## A propos de la levée de fonds

**Type d'opération :** Renforcement des fonds propres

**Explication de la levée de fonds :** Les capitaux recherchés permettront principalement : - d'augmenter les volumes de production via le financement du besoin en fonds de roulement (matières premières et stocks), - de renforcer le développement commercial et l'acquisition de nouveaux clients, L'objectif n'est pas de financer la création d'un outil industriel, mais d'exploiter pleinement une infrastructure déjà en place et dimensionnée pour accompagner une croissance significative. L'opération s'inscrit dans une logique de capital développement visant à accélérer la croissance et augmenter rapidement la rentabilité.

**Montant recherché :** 800 k€

**Participation proposée :** Minoritaire

### Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1 900	1 810	2 500	2 800
Marge brute	900	800	1 400	1 500
EBE	60	-200	450	500
Résultat exploitation	45	-200	450	450
Résultat net	20	-150	350	350
Nb. de personnes	8	8	8	8

## Autres chiffres

Fonds propres : 85 k€

**Intitule\_dettes** : 90 k€

**Trésorerie nette** : 60 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Le modèle économique combine deux leviers complémentaires : - une activité de production et conditionnement à façon pour marques et distributeurs (B2B récurrent), - le développement de gammes propriétaires à plus forte valeur ajoutée.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

La société dispose d'un outil de production opérationnel et certifié IFS, permettant de gérer l'ensemble de la chaîne industrielle (approvisionnement, formulation, mélange, conditionnement automatisé, contrôle qualité et logistique). Cette infrastructure existante permet d'absorber immédiatement une montée en charge significative sans investissement industriel structurant.

Positionnée sur des marchés porteurs (nutrition, produits secs longue conservation, préparations rapides), l'entreprise bénéficie déjà d'un portefeuille clients actif et d'une organisation industrielle dimensionnée pour accompagner une croissance rapide.

L'opération vise à accélérer le développement commercial et l'augmentation des volumes sur un outil industriel déjà en place.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

### Compléments, spécificités

En 2025, des contraintes de trésorerie liées aux conditions de paiement fournisseurs (règlement à la commande) ont limité le niveau de stocks de matières premières et de produits finis.

Cette situation a restreint la capacité de production sur certaines périodes, entraînant environ 350

k€ de chiffre d'affaires non réalisé.

Cette limitation est directement liée au financement du BFR et non à un manque de demande commerciale.

### **Profil d'investisseur**

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement