

Systèmes de classement et stockages automatisés

Postée le **26/02/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans les solutions de stockage automatisé.

Activités :

- La vente de systèmes de classement et de stockage automatisés.
- L'installation et la mise en service d'équipements.
- La maintenance multimarques et multi-génération.

Typologie d'équipements : classeurs rotatifs, tours de stockage verticales, transstockeurs horizontaux, rayonnages mobiles.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite
Compléments : Cession réfléchie, organisée et préparée en interne.

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2 700	3 000	3 200	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE	400	450	600	
Résultat exploitation	400	450	600	
Résultat net	300	350	450	
Nb. de personnes			15	

Autres chiffres

Fonds propres : 700 k€
Trésorerie nette : 800 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché et positionnement : - Positionnement sur un marché de niche à forte technicité. - Modèle reposant majoritairement sur des revenus récurrents. - Parc installé d'environ 4 000 machines sous contrats de maintenance Clientèle diversifiée et solvable : Industrie, logistique, administrations, défense, nucléaire, aéronautique, santé. La récurrence des contrats de maintenance confère à l'activité une visibilité importante sur le chiffre d'affaires et une forte résilience.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Organisation & actifs clés :
- Équipes techniques itinérantes couvrant environ la moitié du territoire français.
 - Process opérationnels formalisés et éprouvés.
 - Forte fidélisation de la clientèle.
 - Base installée générant un flux continu d'interventions, pièces et renouvellements.

- Actifs immatériels significatifs :
- Portefeuille clients récurrent.
 - Historique d'intervention et expertise multimarques.
 - Notoriété sectorielle sur un segment spécifique.

L'entreprise dispose d'un savoir-faire technique reconnu lui permettant d'intervenir sur toutes marques et générations de machines, constituant une barrière à l'entrée significative.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **1 000 k€ k€**

Compléments, spécificités

Données financières clés sur les trois derniers exercices :

- Chiffre d'affaires : > 3 M€.
- EBITDA retraité : ~ 600 k€.
- Marge d'EBITDA : ~ 20 %.
- Trésorerie nette : 800 k€.

Structure financière saine et capacité d'autofinancement démontrée.

Absence de dépendance critique à un client unique (détail disponible en data-room).

Le niveau d'EBITDA permet d'envisager un montage de type LBO avec un levier bancaire raisonnable, soutenu par la récurrence des flux.

Cession de 100 % des titres.

Accompagnement du dirigeant possible jusqu'à 12 mois.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Leviers de création de valeur.

Pour un acquéreur stratégique :

- Déploiement géographique complémentaire.
- Cross-selling sur base clients existante.
- Intégration verticale (maintenance internalisée).
- Renforcement d'une offre globale logistique / intralogistique.

Pour un investisseur financier / repreneur individuel :

- Optimisation de la structure de coûts.
- Développement commercial structuré.
- Extension de la couverture nationale.

- Croissance externe ciblée sur des acteurs régionaux.