

12 boutiques E-Commerce Amazon - Marges élevéesPostée le **02/03/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Type d'actif : Autre actif
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Store Amazon Europe composé de 12 boutiques E-Commerce Amazon en une seule : Rarissime sur marché fermé à tout nouvel entrant dans une catégorie de produits exclusive, avec un système de récurrence d'achats et d'abonnements aux produits des acheteurs.

Business Amazon 100 % FBA, entièrement automatisé sur le N°1 du E-Commerce mondial : La logistique est intégralement gérée par Amazon, tandis que la manutention est assurée par le fournisseur principal. L'activité consiste à piloter les flux fournisseurs et surtout la stratégie commerciale.

Logiciel comptable dédié à Amazon. TOUT est automatisé et clef-en-mains !

* L'activité est exploitée sur 12 pays européens via un back-office unique en langue française.

** Activité pilotable en moins de 3H/ par semaine. **

** Pas de retour, pas de saisonnalité (rarissime en E-Commerce). **

** 4 mois de stock inclus pour bien démarrer. **

** Accompagnement complet 3 mois inclus par une équipe d'experts Amazon. **

Zéro dropshipping : Sourcing éthique, qualitatif et Européen. Quelques produits N°1 sur Google.

Actif déjà consolidé, très stable et à scaler sur la plateforme E-Commerce N°1 mondiale.

- 2025 : Rentrées : 180 340,84 € / Dépenses : 110 821,21 €.

Frais Amazon déjà déduits ET Marchandise déjà payée ET TVA réglée - (le tout, déjà hors croissance supplémentaire) en 3H par semaine d'exploitation du store.

**** Revenu net mensuel : 3 7550 € après charges?, sans aucun autre levier activé, avant tout développement supplémentaire. ****

Taux de conversion : 16,4 %.

Stock inclus dans le prix de cession : 4 590 unités actuellement disponibles, à affiner le jour de l'opération.

Environ 4 mois d'inventaire sont compris, pour bien démarrer et permettant une exploitation immédiate.

Les revenus sont activables dès le jour de la cession et générés quotidiennement conformément au modèle opérationnel en place.

Montant de cession : 139.000 € stock compris dans ce montant + 8.955 € HT de frais d'intermédiation à ajouter.

Bien évidemment les frais d'avocat (commun ou bien un conseil par partie).

Seront prioritairement étudiées les candidatures réactives disposant d'un apport personnel minimum de 95 000 €, sans recours à un financement bancaire.

Un Crédit-Vendeur peut être envisagé pour le solde de 44 000 €, amortissable sur 24 mois.

Un store Amazon se vend aujourd'hui en moins de 15 jours, selon l'opportunité.

La réactivité est Clef en E-Commerce !

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Autre

Compléments : Nouveau projet très important à venir.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		170	180	
Marge brute				
EBE		35	40	
Résultat exploitation		30	30	
Résultat net		5	5	
Nb. de personnes		1	1	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché exclusif. Catégorie de produits fermée à tout nouvel entrant. Amazon Europe : 180 millions de visiteurs uniques / mois. 800 ventes par seconde. Amazon.fr : 39 millions de visiteurs / mois. Aucun commerce physique ou digital n'offre aujourd'hui une telle portée immédiate avec un modèle aussi automatisé.

Concurrence

Catégorie de produits fermée à tout nouvel entrant en raison des politiques Amazon applicables.

Points forts / faibles

Points forts

- Structure légère.
- Factures fournisseurs réglées à l'année par un aspect comptable de taille.
- 3H par semaine de pilotage maximum.
- Pas de salariés.
- Pas de local.
- Pas de charges sociales lourdes. L'organisation comptable permet d'inclure le règlement de vos factures fournisseurs à l'année.
- Modèle industrialisé.
- Marges très élevées.
- Revenus immédiats.

Points faibles

- À scaler en gammes de produits, bundles (le fournisseur principal propose +2000 références inédites).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **139 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **95 k€ k€**

Compléments, spécificités

La cession porte exclusivement sur l'actif Amazon et ses droits de vente, conformément aux règles de compliance Amazon. L'entreprise n'est pas cédée.

Sélection réservée aux candidats capables de se positionner rapidement et disposant de fonds propres significatifs, sans avoir recours à un emprunt bancaire.

Le/la repreneur.e sera suivi de manière personnalisée.

L'activité consiste à piloter les flux fournisseurs et surtout la stratégie commerciale.

Données financières clés :

- Montant de cession : 139 000 €.
- Apport requis : 95 000 € minimum.
- Crédit vendeur envisageable avec 95 k€ d'apport.

- CA mensuel moyen : 13 000 €. Pics jusqu'à 29 000 €.

** Rentabilité du business E-Commerce : 33,20 % + 8 % du CA. **

- RENTRÉES : 180 340,84 € / DÉPENSES : 110 821,21 €

Frais Amazon déjà déduits ET Marchandise déjà payée ET TVA réglée - (le tout, déjà hors croissance supplémentaire)

_ Marge brute moyenne : 40,12 %.

** Revenu net mensuel : 3 550 € après charges?, sans aucun levier activé. **

Taux de conversion : 16,4 %.

Stock disponible INCLUS dans le montant de cession : 4590 unités.

4 mois de stock inclus pour démarrer -

Revenus déclenchables immédiatement ?et quotidiennement dès la passation? de compte Amazon.

Amazon gère :

- Visibilité.
- Logistique.
- Retours.
- Service client.
- Paiements.

Les revenus sont versés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours.

Montant de cession : 139.000 euros - Apport minimal requis de 95.000 euros. CREDIT-VENDEUR possible avec apport minimal.

Frais d'intermédiation : 8.955 euros HT à ajouter.

Montant du stock INCLUS.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Pas de retour, pas de saisonnalité (rarissime en e-commerce).

Compatible side-business ou activité principale.

Aucune compétence informatique ni technique requise.

Les revenus sont versés directement par Amazon, quotidiennement ou tous les 14 jours.

* Montant de cession : 139.000 euros incluant le stock de 4500 pièces.

* Apport mini requis : 95.000 euros.

* Crédit-Vendeur possible selon profil sur 24 mois maximum.

+ Frais d'intermédiation : 8.955 euros HT à ajouter le jour de l'opération.

Seules les candidatures n'ayant pas besoin de recourir à un emprunt bancaire seront retenues.

Montant du stock INCLUS.