

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège : Gironde, Aquitaine, France

Résumé général de l'activité

Entreprise de transport présente sur plusieurs villes en France.

Âge moyen du parc PL = moins de 4 ans.

Âge moyen du parc VL = moins de 3 ans.

L'entreprise réalise une marge de 20 à 30% annuel.

L'intégralité de la flotte lui appartient.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant
Compléments : Changement d'activé et mésentente entre associés. Deux associés, détenant 100% des parts. Vente urgente.

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1 300	1 900	2 750	2 600

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute				
EBE	250	85	25	
Résultat exploitation	250	55	55	
Résultat net	200	20	20	
Nb. de personnes	13	18	26	20

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché de niche dans le transport d'engins de chantier.

Concurrence

Très peu en régional. Quasi nul en France.

Points forts / faibles

Points forts

Matériel amorti à 55 % à mi-2026.

Matériel amorti à 80 % à fin 2027.

Matériel amorti à 95 % à mi-2027.

Flotte en propre.

Aucun engagement actuel sur un renouvellement pour le moment.

Âge moyen : 3 à 4 ans maximum.

Véhicules 100 % MAN.

Le chiffre d'affaires ne peut qu'augmenter avec un développement commercial.

Points faibles

Pas de commercial, la société travaille que par le bouche à oreille.
Il reste tout à faire.

Portefeuille clients concentré sur la France, avec de grands comptes en attente d'un positionnement clair de l'entreprise pour un accompagnement à l'échelle nationale.
Aucun renouvellement de flotte en cours

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 400 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **800 k€ k€**

Compléments, spécificités

Situation financière :

La dégradation de la rentabilité est due à l'acquisition en crédit-bail de :

10 fourgons VL.

2 poids lourds avec remorque.

Ces véhicules ne génèrent actuellement aucun chiffre d'affaires.

Les charges mensuelles supplémentaires liées à ces acquisitions (loyers de crédit-bail, assurances et contrats d'entretien) s'élèvent à environ 30 000 € HT par mois.

Un retraitement de ces charges permettrait de révéler le véritable potentiel de rentabilité de l'entreprise.

Parc matériel :

9 tracteurs.

11 remorques porte-engins (dernière génération, valeur unitaire : 120 000 €).

25 véhicules légers (fourgons, camions-bennes et 20 m³).

Valeur totale estimée du matériel : entre 1,2 M€ et 1,5 M€.

Une grande partie du matériel est en fin d'amortissement.

L'ensemble du matériel sera totalement amorti d'ici mi-2027.

Compte tenu de l'intégralité des bilans toujours positifs et des marges nettes réalisées, le prix de cession souhaité est de 1,4 M€.

Le secteur d'activité (marché de niche) présente encore un fort potentiel de développement, mais les dirigeants ne sont malheureusement plus en mesure de poursuivre l'activité.

Conditions de cession :

Ouvert à toute proposition sérieuse.

Aucun associé ne restera dans la société après la cession.

Formation et accompagnement possibles.

Société entièrement délocalisable, y compris à l'étranger, l'activité étant pilotée via un logiciel SaaS.

Négociation possible.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Le cédant privilégie les sociétés de location de matériel et les société de transport.

Pas de particulier en quête d'investissement.

Pas de courtier / vente en direct entre avocat.