

Annonce **V89013**

## Grossiste pneumatiques

Postée le **21/05/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SARL

**Localisation du siège :** Isère, Rhône-Alpes, France

#### Résumé général de l'activité

Isère Nord - Secteur Chanas : À vendre un fonds de commerce de distribution de pneus neufs, d'occasion et rechapés, implanté en région Rhône-Alpes.

#### En plus

La société travaille à l'export

#### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

### Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
-------------	------	------	------	------

<b>CA</b>			1 100	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>			150	
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>			8	

Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

BTOC.

## Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

## Points forts

- Société reconnue depuis plus de 10 ans pour son sérieux, son sourcing mondial et sa réactivité auprès d'une clientèle professionnelle comme particulière.

- Activité structurée et rentable avec une logistique performante et un portefeuille de clients fidèles : Garages, distributeurs et revendeurs en France et à l'international.

Complément d'information

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **305 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

## **Compléments, spécificités**

- Chiffre d'affaires de plus de 1 M€.
- Résultat brut d'exploitation corrigé de plus de 130 k€.

Les honoraires du cabinet sont à la charge du vendeur.

## **Profil de repreneur recherché**

Personne physique ou morale

## **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Profil repreneur :

- Idéal pour un acteur souhaitant réaliser une croissance externe sur sa chaîne de valeur, ou une première reprise d'entreprise avec expérience en management.
- Idéal première entreprise pour projet de croissance externe.