

**Organisme de formation - stages intensifs pour les niveaux lycée et collège**Postée le **18/02/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** France**Région :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Entreprise de formation (préparation au bac et méthodologie) avec 40 ans d'expérience - réseau national.

Description : Une structure, saine et stable, qui ne peut que se développer.

Entreprise spécialisée dans l'organisation de stages intensifs de préparation au baccalauréat toute matière, ou de méthodologie (pour 6e, 3e et 2de), en partenariat avec des associations de parents d'élèves, sur tout le territoire français (plus Dom-Tom).

Les stages sont dispensés en présentiel ou en distanciel.

Chaque stage réunit entre 15 et 50 participants.

Avec 40 ans d'existence, une notoriété établie, un partenariat au niveau national avec un réseau d'associations de parents d'élèves, un chiffre d'affaires stable, réseau solide et clientèle récurrente.

Un site web très bien référencé et efficace (descriptif des stages, calendrier des stages, inscription et paiement en ligne).

**En plus**

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

## A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

**Compléments :** Les cédants souhaitent changer d'activité avec l'atteinte de l'âge de la retraite.

### Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	50	50	60	60
<b>Marge brute</b>	25	20		
<b>EBE</b>				
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>	20	15	20	20
<b>Nb. de personnes</b>	1	1	1	1

### Autres chiffres

**Fonds propres :** 20 k€

**Intitule\_dettes :** 5 k€

**Trésorerie nette :** 10 k€

### Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Enduction, pédagogie, soutien scolaire, association de parents d'élèves, méthodologie et préparation au Bac.

## Concurrence

La notoriété et le partenariat établi au niveau national avec un réseau d'associations de parents d'élèves, préservent l'organisme de la concurrence.

## Points forts / faibles

### Points forts

- Notoriété.
- Méthodes.
- Agilité.
- Présentiel / Distanciel.
- Qualité des intervenants.
- Peut être diriger de n'importe où.

### Points faibles

- Petite structure.
- Dirigeants arrivés à l'âge de la retraite.

### Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **90 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **30 k€ k€**

### Compléments, spécificités

La société a souffert de la période Covid avec une baisse très importante de son chiffre d'affaires.

Le chiffre d'affaires est ensuite revenu à un niveau inférieur et s'est stabilisé.

Le potentiel est très important et nécessite engagement et dynamisme pour développer le CA.

La rentabilité est assurée à chaque stage.

La notoriété de l'organisme est bien établie. La qualité de sa formule et de ses interventions est avérée et chaque année reconnue.

Elle dispose d'une approche et d'une méthode brevetée qui fait ses preuves à chaque stage.

Le retour de satisfaction des élèves est toujours à plus de 90%.

Les intervenants ne sont pas salariés. Cependant, ils sont fidèles et le turnover est proche de zéro.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette reprise peut s'adresser à :

- Un/e enseignant/e désireux/ses de se lancer sur la voie de l'entreprenariat.
  - Un organisme de formations/soutien-scolaire souhaitant développer par croissance externe et générer de nouvelles opportunités.
  - Un fonds d'investissement spécialisé dans la pédagogie/éducation souhaite développer une structure.
- 
- Idéal pour un ancien (ou pas) enseignant, un formateur, un entrepreneur ou un organisme de soutien scolaire existant souhaitant reprendre une activité clé en main, rentable et à impact social fort.