

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SASU**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Val d'Oise, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Importation, revente, mise en service et SAV d'équipements destinés aux métiers de bouche sucrés avec marques représentées en exclusivité.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Minoritaire ou majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Compléments :** Le dirigeant souhaite profiter d'une retraite complète pour se consacrer à d'autres activités.

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	700	550	350	550

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute	200	150	100	150
EBE	100	100	45	55
Résultat exploitation	100	100	40	100
Résultat net	90	100	40	90
Nb. de personnes	1	1	1	1

Autres chiffres

Fonds propres : 105 k€
Trésorerie nette : 140 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Haut de gamme à prix concurrentiel.

Concurrence

Autres importateurs spécialisés représentant chacun une marque.

Points forts / faibles

Points forts

- Matériel très fiable.
- Prix.
- Service.
- Représentation exclusive.

Points faibles

- Dirigeant retraité.
- Absence des réseaux sociaux.
- Activité promotionnelle faible.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **250 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **50 k€ k€**

Compléments, spécificités

Aucun salaire n'étant versé au dirigeant retraité et l'activité se faisant depuis son domicile, il faut déduire un salaire chargé et un loyer des chiffres précédents.

La société dispose d'une trésorerie importante : respectivement 175, 150 et 141 k€ en année n-2, n-1 et n.

Les exercices clôturant au 31/08, le CA de l'exercice est prévisible dès la fin janvier, au plus tard fin février du fait de la saisonnalité de l'activité de vente qui s'arrête avec l'été.

La cession peut être progressive, le cédant continuant à assurer le relationnel commercial existant et le repreneur s'occupant de la dynamisation de la politique commerciale et marketing et du suivi technique.

Une action dynamique jointe éventuellement à un élargissement de gamme et de clientèle permettrait de retrouver le niveau d'activité de l'exercice 2021-2022 (950 k€).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Technicien confirmé en électricité et automatisme ou électro-mécanicien frigoriste de profil également commercial

ou Technico-commercial avec une bonne culture technique

ou Couple avec une double expertise technique et marketing/commerciale / administrative.