

Fabrication et négoce d'emballages industrielsPostée le **12/02/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Localisation du siège :** Loire, Rhône-Alpes, France**Résumé général de l'activité**

Entreprise reconnue sur son marché.

Acteur historique du négoce et de la fabrication de solutions d'emballages à destination des professionnels, bénéficiant d'un fort ancrage régional et d'une excellente réputation auprès de sa clientèle.

La société propose une offre complète de produits d'emballage, adressant une clientèle B2B diversifiée (industrie, agroalimentaire, logistique, commerce), avec un modèle fondé sur la récurrence des commandes, la qualité du service et la proximité opérationnelle.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Compléments :** La cession s'inscrit dans une démarche structurée et anticipée, motivée par un projet personnel du dirigeant.**Eléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2 500	2 400	2 900	
Marge brute				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBC	80	35	45	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes				8

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Cette société est une entreprise dynamique, tournée vers l'innovation et la recherche constante d'adaptations aux évolutions du marché de l'emballage industriel. Grâce à sa double compétence négocie et fabrication, elle capitalise sur la flexibilité pour répondre aux besoins spécifiques de ses clients dans un secteur en mutation rapide.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Offre combinée négocie + fabrication sur un même site.
- Forte capacité à personnaliser les solutions sur-mesure.
- Spécialisation dans les produits techniques hors côtes, réhausse et plateaux de racks.
- Réactivité locale.
- Forte satisfaction client et expérience cumulée de plus de 30 ans.
- Portefeuille clients récurrent et diversifié, sans dépendance critique.
- Équipe structurée, expérimentée et autonome, assurant la continuité de l'activité.
- Organisation opérationnelle éprouvée et outil de travail performant.
- Potentiel de croissance significatif : développement commercial, élargissement de la gamme, synergies sectorielles.

Points faibles

Concurrence importante sur le segment des palettes standard et d'occasion, marché très concurrentiel.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **270 k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cette opération constitue une opportunité stratégique pour :

- Un entrepreneur souhaitant reprendre une entreprise établie et rentable.
- Un acteur du secteur cherchant à renforcer sa présence régionale.
- Un groupe désireux d'intégrer une activité complémentaire à forte valeur ajoutée.