

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SARL  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** Rhône, Rhône-Alpes, France

### Résumé général de l'activité

Activité d'événementiel très rentable et immédiatement exploitable.

Chaque année, le dirigeant y consacrait environ 1 mois, avec, sur les 3 derniers exercices :  
29 k€ de CA en 4 dates.  
42 k€ de CA en 8 dates.  
31 k€ de CA en 3 dates.

Moyenne : 35 k€ pour 5 jours de prestation  
(+ préparation et commercial ? 1 mois par an).

Il est libre au repreneur de développer l'activité sur une période plus longue, ... voire sur toute l'année.

### En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant  
**Compléments :** Après plus de 20 ans d'expérience, le cédant se lance un nouveau défi et n'a plus le temps de développer cette activité.

Eléments chiffrés

| En k€/année           | 2022 | 2023 | 2024 | 2025 |
|-----------------------|------|------|------|------|
| CA                    | 30   | 40   | 30   |      |
| Marge brute           |      |      |      |      |
| EBE                   | 20   | 30   | 20   |      |
| Résultat exploitation | 20   | 30   | 20   |      |
| Résultat net          | 20   | 30   | 20   |      |
| Nb. de personnes      | 1    | 1    | 1    |      |

Autres chiffres

Fonds propres : 35 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Taux de conversion ? 50%.
- Forte rentabilité.

Complément d'information

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **34 k€**

## Compléments, spécificités

Étant en SARL, le dirigeant dispose de l'historique complet des achats et des ventes.

Le lot comprend 25 k€ de matériel professionnel en très bon état, optimisé au fil des ans, souvent original et différenciant : animations, ateliers, décoration, déguisements, sonorisation, traiteur, vestiaire, manutention... de quoi proposer à chaque fois une solution « clé en main » choisie par le client.

Le lot inclut également 9 k€ de biens immatériels : contrats, fichiers, matériel photo et vidéo, accompagnement.

La valeur de l'activité réside dans :

- La méthode de vente mise en place par le dirigeant pour maximiser le taux de conversion (? 50 %).
- L'organisation quotidienne permettant de se simplifier la gestion.
- L'utilisation judicieuse du matériel afin de créer des moments mémorables.

Le dirigeant accompagne le repreneur dans toutes les phases de la reprise :

- Création de la structure juridique, rédaction des statuts, choix du comptable.
- Transmission des méthodes de vente, du carnet d'adresses, des outils de communication et des visuels professionnels.
- Mise à disposition des contrats clients et prestataires, ainsi que des fichiers de salles et fournisseurs.
- Organisation le jour J : temporalité, coordination, relation client.
- Réalisation de chaque activité afin d'en décupler l'impact et d'optimiser l'énergie mobilisée.
- Possibilité de travailler en solo ou de former une équipe, selon les préférences du repreneur.
- Présence possible du dirigeant lors des premières prestations, si souhaité.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

La société convient pour une reconversion ou une personne souhaitant diversifier ses revenus.

Qualités requises : Aisance relationnelle, organisation, énergie le jour J.