

**Activité d'événementiel**Postée le **03/02/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Rhône, Rhône-Alpes, France**Résumé général de l'activité**

Activité d'événementiel éprouvée et immédiatement exploitable.

Chaque année, le dirigeant y consacrait environ 1 mois, avec, sur les 3 derniers exercices :

Près de 30 k€ de CA en 4 dates.

Près de 40 k€ de CA en 8 dates.

Près de 30 k€ de CA en 3 dates.

Moyenne : 35 k€ pour 5 jours de prestation  
(+ préparation et commercial ? 1 mois par an).

Il est libre au repreneur de développer l'activité sur une période plus longue, ... voire sur toute l'année.

En BtoB : fêtes ou soirées d'entreprises, arbres de Noël, fêtes de village.

En BtoC : mariages, anniversaires, fêtes de famille, évènements privés.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

## Compléments :

Après plus de 20 ans d'expérience, le cédant se lance un nouveau défi (YouTube) et n'a plus le temps de développer cette activité.

### Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	30	40	30	
Marge brute				
EBE	20	30	20	
Résultat exploitation	20	30	20	
Résultat net	20	30	20	
Nb. de personnes	1	1	1	

### Autres chiffres

Fonds propres : 35 k€

### Position / concurrence

#### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

#### Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

#### Points forts

Taux de conversion ? 50%.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **34 k€**

### Compléments, spécificités

Étant en SARL, le dirigeant dispose de l'historique complet des achats et des ventes.

Le lot comprend 25 k€ de matériel professionnel en très bon état, optimisé au fil des ans, souvent original et différenciant : animations, ateliers, décoration, déguisements, sonorisation, traiteur, vestiaire, manutention... de quoi proposer à chaque fois une solution « clé en main » choisie par le client.

Le lot inclut également 9 k€ de biens immatériels : contrats, fichiers, matériel photo et vidéo, accompagnement.

La valeur de l'activité réside dans :

- La méthode de vente mise en place par le dirigeant pour maximiser le taux de conversion (? 50 %).
- L'organisation quotidienne permettant de se simplifier la gestion.
- L'utilisation judicieuse du matériel afin de créer des moments mémorables.

Le dirigeant accompagne le repreneur dans toutes les phases de la reprise :

- Création de la structure juridique, rédaction des statuts, choix du comptable.
- Transmission des méthodes de vente, du carnet d'adresses, des outils de communication et des visuels professionnels.
- Mise à disposition des contrats clients et prestataires, ainsi que des fichiers de salles et fournisseurs.
- Organisation le jour J : temporalité, coordination, relation client.
- Réalisation de chaque activité afin d'en découpler l'impact et d'optimiser l'énergie mobilisée.
- Possibilité de travailler en solo ou de former une équipe, selon les préférences du repreneur.
- Présence possible du dirigeant lors des premières prestations, si souhaité.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

La société convient pour une reconversion ou une personne souhaitant diversifier ses revenus.

Qualités requises : aisance relationnelle, organisation, énergie le jour J.