

Ensemble d'activités dans le domaine de la fleurPostée le **22/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Doubs, Franche-Comté, France**Résumé général de l'activité**

Leader de la fleur premium.

Ensemble d'activités dans le domaine de la fleur (boutique, physique et en ligne, transmission florale, événementiel et organisation d'ateliers).

TPE solide, rentable et bien installée depuis plus de 10 ans à Besançon.

Structure financière saine et sans endettement.

L'équipe est autonome : 4 ETP qualifiés en place. L'acquéreur n'a pas besoin d'être fleuriste.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	450	400	450	450
Marge brute				
EBC	95	85	85	85
Résultat exploitation			80	
Résultat net			80	
Nb. de personnes	5	5	5	5

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Positionnement de produits et de savoir-faire haut de gamme. Ouvriers artisans qualifiés.

Excellente réputation, clientèle très variée (B2C / B2B), diversification des activités.

Rentabilité de l'entreprise robuste même dans les conjonctures difficiles.

Maîtrise de l'approvisionnement et de la gestion des stocks de produits périssables.

Reprise possible par tout type d'entrepreneur qualifié en gestion (sans connaissance spécifique du métier de fleuriste) ou de groupe.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **250 k€**

Compléments, spécificités

67% de marge brute. C'est 14 points au-dessus de la moyenne du secteur.

L'outil de travail est sécurisé : Emplacement N°1 en centre-ville, 180 m² de surface totale (vente + réserve + stock) et un bail commercial verrouillé jusqu'en 2033.

Le cédant accompagne la transition.

Projet de reprise concret, sans CAPEX majeur à prévoir à court terme.

Recherche active d'acquéreurs.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale