

Ensemble d'activités dans le domaine de la fleur

Postée le **22/01/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Doubs, Franche-Comté, France

Résumé général de l'activité

Leader de la fleur premium.

Ensemble d'activités dans le domaine de la fleur (boutique, physique et en ligne, transmission florale, événementiel et organisation d'ateliers).

TPE solide, rentable et bien installée depuis plus de 10 ans à Besançon.

Structure financière saine et sans endettement.

L'équipe est autonome : 4 ETP qualifiés en place. L'acquéreur n'a pas besoin d'être fleuriste.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	450	400	450	450
Marge brute				
EBE	95	85	85	85
Résultat exploitation			80	
Résultat net			80	
Nb. de personnes	5	5	5	5

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Positionnement de produits et de savoir-faire haut de gamme. Ouvriers artisans qualifiés.

Excellente réputation, clientèle très variée (B2C / B2B), diversification des activités.

Rentabilité de l'entreprise robuste même dans les conjonctures difficiles.

Maîtrise de l'approvisionnement et de la gestion des stocks de produits périssables.

Reprise possible par tout type d'entrepreneur qualifié en gestion (sans connaissance spécifique du métier de fleuriste) ou de groupe.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **250 k€**

Compléments, spécificités

67% de marge brute. C'est 14 points au-dessus de la moyenne du secteur.

L'outil de travail est sécurisé : Emplacement N°1 en centre-ville, 180 m² de surface totale (vente + réserve + stock) et un bail commercial verrouillé jusqu'en 2033.

Le cédant accompagne la transition.

Projet de reprise concret, sans CAPEX majeur à prévoir à court terme.

Recherche active d'acquéreurs.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale