

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Ile-de-France, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

L'entreprise est un sapiteur d'expert spécialisé dans l'investigation et la recherche de fuites.

Elle intervient depuis 25 ans pour identifier l'origine des sinistres et établir les responsabilités avec précision, essentiellement sur de l'assurance DO (dommages ouvrage).

Ses clients sont principalement les assurances, mais aussi des syndic d'immeubles, des tribunaux ou des groupes indépendants.

Active sur toute l'Île-de -France, la société est directement mandatée par des cabinets d'expertise et délivre à chaque mission un rapport d'expertise complet et rigoureux.

En plus

La société possède un ou plusieurs brevets

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	850	1 000	1 100	1 200
Marge brute	700	850	800	950
EBE	450	600	550	650
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	3	4	4	4

Autres chiffres

Fonds propres : 1 360 k€
Trésorerie nette : 410 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Qualité d'expertise supérieure sur un marché de niche, permettant à la société de se distinguer de ses concurrents. Confiance des assureurs qui s'appuient sur une réputation irréprochable depuis plus de 25 ans sans aucun historique de litige. Indépendance et neutralité des rapports, la société n'ayant qu'un rôle d'expertise et ne réalisant pas de réparations, écartant ainsi tout risque de conflit d'intérêts. Process maîtrisé, modes opératoires précis, standardisation renforcée avec l'arrivée d'un outil assisté par l'IA pour la rédaction des rapports.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Marché profond et en croissance.

Excellence opérationnelle.

Leviers de croissance importants.

Portefeuille clients fidélisé.

Équipe expérimentée et structurée.

Santé financière solide.

Points faibles

Optimisation IT à planifier.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Il s'agit d'EBITDA ajustés.

Résultat 2025 pas encore audité par les CAC.

Aucune dette financière à fin 2025.

Capitaux propres de 1600 k€ fin 2025.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale