

Production et commercialisation de foie gras et pâté premium en BtoBPostée le **21/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Lot, Midi-Pyrénées, France**Résumé général de l'activité**

Société dans la production et la commercialisation de foie gras et de pâté premium en BtoB.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite**Eléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	2 800	3 100	3 000	
Marge brute				
EBE	250	350	400	
Résultat exploitation	350	250	300	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Résultat net	100	200	250	
Nb. de personnes	15	15	15	

Autres chiffres

Fonds propres : 1 300 k€

Intitule_dettes : 600 k€

Trésorerie nette : 1 000 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Produits au prix élevé, positionnement premium, même vis-à-vis de la concurrence. Les produits de la société sont quasi systématiquement les plus chers de la gamme foie gras des revendeurs. Volonté assumée de marginaliser les produits, même si cela se fait au détriment du volume, afin de lui rendre ses lettres de noblesse et d'assurer des marges confortables. Qualité irréprochable des produits mis sur le marché nécessaire.

Concurrence

Existe, mais sur des produits moins qualitatifs.

Points forts / faibles

Points forts

Une société patrimoniale par son histoire et sa gamme de produits, revendiquant le prestige de la gastronomie française et un certain art de vivre.

Des partenariats forts avec ses clients et ses fournisseurs assurant à la société une stabilité importante dans un secteur d'activité volatile (grippe aviaire, ...).

Positionnement local et premium des produits, qui sont quasi systématiquement les plus chers de la gamme foie gras des revendeurs.

Un savoir-faire artisanal appliqué à l'échelle industrielle grâce à une équipe fidèle et qualifiée.

Outil de production moderne, très bien entretenu et qui pourrait être exploité de façon bien plus intensive (1/8 actuellement).

Des lignes de production sur-mesure permettant de booster la productivité et d'avoir des productions spécifiques.

De multiples opportunités de croissance qu'un repreneur pourrait actionner.

Des performances financières de premier plan (CA 3 M€ et 400 k€ d'EBE normatif sur les 3 derniers exercices).

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **350 k€ k€**

Compléments, spécificités

Différents ajustements de normativité (notamment lissage de la rémunération du cédant) de l'activité mettent en évidence un EBE ajusté moyen de près de 400 k€ sur les 3 dernières années.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil commercial, gestion de centre de profit, ayant une appétence pour le produit proposé et pour le terroir.