

**Transport de personnes – taxis et transports médicaux conventionnés**

Postée le 13/01/2026

**Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SASU**Ancienneté de la société :** Moins de 5 ans**Localisation du siège :** Pyrénées Orientales, Languedoc-Roussillon, France**Résumé général de l'activité**

Société spécialisée dans l'exploitation de licences de taxis, solidement implantée dans les Pyrénées-Orientales, sous une enseigne reconnue localement.

Zone d'intervention : Pyrénées-Orientales et liaisons longue distance (Montpellier, Marseille, Toulouse, Paris, ...).

Clientèle : majoritairement récurrente (environ 80 %).

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

<b>En k€/année</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>CA</b>			500	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>				
<b>Résultat exploitation</b>			100	

<b>En k€/année</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>			4	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Activité réglementée. Barrières à l'entrée. Marché protégé.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Activité récurrente et sécurisée :

Forte proportion de transports médicaux conventionnés CPAM, générant une visibilité élevée sur le chiffre d'affaires.

Autorisations de stationnement (ADS) en nombre :

Plusieurs licences taxi détenues, constituant une barrière à l'entrée réglementaire et un actif stratégique.

Excellente implantation locale :

Société reconnue sur son territoire, avec une notoriété établie et une clientèle fidèle.

Clientèle majoritairement récurrente :

Environ 80 % de clients réguliers, assurant une stabilité de l'activité.

Flotte de véhicules opérationnelle :

Véhicules adaptés à l'activité de taxi conventionné, permettant une exploitation immédiate sans investissement lourd.

Organisation structurée :

Équipe en place et process opérationnels existants permettant une continuité d'exploitation après la reprise.

Rentabilité attractive :

Marge d'exploitation solide au regard du secteur, avec une bonne capacité de génération de trésorerie.

Potentiel de développement identifié :

Possibilités de croissance par l'augmentation du volume de transports, l'optimisation des tournées ou le développement de nouveaux partenariats.

Accompagnement du cédant possible :

Sécurisation de la transition et transmission du savoir-faire.

Cash-flow récurrent et RBE attractif.

### Complément d'information

## Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **390 k€**

## Compléments, spécificités

Cession de 100 % des actions.

Éléments clés:

6 autorisations de stationnement (ADS).

6 véhicules en exploitation.

Environ 50 à 70 allers-retours par jour.

85 % du chiffre d'affaires réalisé en transport conventionné CPAM, 15 % en activité taxi classique.

Locaux fonctionnels sous bail commercial

Dossier complet transmis après signature d'un engagement de confidentialité.

Accompagnement du repreneur possible pour assurer une transition fluide.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale