

Société de taxis et transports conventionnésPostée le **30/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SASU**Ancienneté de la société :** Moins de 5 ans**Localisation du siège :** Pyrénées Orientales, Languedoc-Roussillon, France**Résumé général de l'activité**

Société spécialisée dans l'exploitation de licences de taxis, solidement implantée dans les Pyrénées-Orientales, sous une enseigne reconnue localement.

Zone d'intervention : Pyrénées-Orientales et liaisons longue distance (Montpellier, Marseille, Toulouse, Paris, ...).

Clientèle : Majoritairement récurrente (environ 80 %).

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			500	
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation			100	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Résultat net				
Nb. de personnes			4	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Activité réglementée. - Barrières à l'entrée. - Marché protégé.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Activité récurrente et sécurisée :

Forte proportion de transports médicaux conventionnés CPAM, générant une visibilité élevée sur le chiffre d'affaires.

Autorisations de stationnement (ADS) en nombre :

Plusieurs licences taxi détenues, constituant une barrière à l'entrée réglementaire et un actif stratégique.

Excellente implantation locale :

Société reconnue sur son territoire, avec une notoriété établie et une clientèle fidèle.

Clientèle majoritairement récurrente :

Environ 80 % de clients réguliers, assurant une stabilité de l'activité.

Flotte de véhicules opérationnelle :

Véhicules adaptés à l'activité de taxi conventionné, permettant une exploitation immédiate sans investissement lourd.

Organisation structurée :

Équipe en place et process opérationnels existants permettant une continuité d'exploitation après la reprise.

Rentabilité attractive :

Marge d'exploitation solide au regard du secteur, avec une bonne capacité de génération de trésorerie.

Potentiel de développement identifié :

Possibilités de croissance par l'augmentation du volume de transports, l'optimisation des tournées ou le développement de nouveaux partenariats.

Accompagnement du cédant possible :

Sécurisation de la transition et transmission du savoir-faire.

Cash-flow récurrent et RBE attractif.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **390 k€**

Compléments, spécificités

Cession de 100 % des actions.

Éléments clés :

- 6 autorisations de stationnement (ADS).
- 6 véhicules en exploitation.
- Environ 50 à 70 allers-retours par jour.
- 85 % du chiffre d'affaires réalisé en transport conventionné CPAM, 15 % en activité taxi classique.

Locaux fonctionnels sous bail commercial

Dossier complet transmis après signature d'un engagement de confidentialité.

Accompagnement du repreneur possible pour assurer une transition fluide.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale