

**Développement de logiciels sur mesure**Postée le **12/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société**

**Forme juridique :** Non précisé  
**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans  
**Localisation du siège :** Roumanie  
**Région :** Confidentiel

**Résumé général de l'activité**

La société est un acteur reconnu du développement logiciel sur mesure, intervenant sur l'ensemble du cycle de vie des projets : conception, développement, déploiement et maintenance applicative.

Elle travaille majoritairement avec des grands comptes et des acteurs internationaux, avec des relations commerciales souvent supérieures à 10 ans.

L'organisation est structurée autour d'équipes dédiées par client, garantissant une forte rétention, une qualité de delivery élevée et une visibilité sur l'activité.

Environ 15 % du chiffre d'affaires est généré par des projets de R&D, souvent financés par des programmes européens ou nationaux, permettant à la société d'être exposée à des technologies de croissance (IA/ML, blockchain, IoT appliqué au médical, protection des données).

La société dispose d'une base financière saine, d'un faible niveau d'endettement et d'un effectif senior, stable et scalable.

**En plus**

La société travaille à l'export

**A propos de la cession**

**Type de cession envisagée :** Majoritaire  
**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	5 000	5 700	6 800	7 200
Marge brute				
EBE	500	550	750	550
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			121	

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Clients internationaux. Forte récurrence.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Plus de 20 ans d'historique dans le développement logiciel sur mesure.

Acteur reconnu sur des projets applicatifs complexes et critiques.

Positionnement fort sur des secteurs réglementés (santé, life sciences, IT).

Base de clients internationaux (Europe de l'Ouest, États-Unis, Japon).

Relations commerciales de long terme, souvent supérieures à 10 ans.

Modèles de co-développement et de partenariats produits récurrents.

Organisation structurée avec équipes dédiées par client.

Effectif de plus de 120 ingénieurs qualifiés et expérimentés.

Workforce stable, senior et scalable dans un hub de talents compétitif.

Croissance organique régulière sur les cinq dernières années.

Rentabilité démontrée avec marge EBITDA historique autour de 10–11 %.

Activité R&D significative (environ 15 % du chiffre d'affaires).

Exposition directe aux technologies de croissance (IA, ML, blockchain, IoT).

Environnements technologiques modernes et architectures cloud-native.

Structure financière saine et faible niveau de levier.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **8 000 k€**

### Profil de repreneur recherché

Personne morale ou Fonds d'investissement

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Plateforme idéale pour une stratégie de croissance ou de build-up.