

Site e-commerce spécialisé sur un marché de niche du jouetPostée le **09/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Centre, France**Département :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

Leader français sur une niche dans le jouet, avec une distribution via un site web.

Fichier clients : 59 K (newsletters : 44K taux de désabonnement < 5%).

Taux d'ouverture newsletters : 30% puis 25% de clic vers site.

Un magasin physique situé en région centre réalise 20% du CA global de 4 M€ ; à poursuivre selon choix de l'acquéreur (si arrêt l'économie de charges > 150 k€).

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	3 400	3 900	4 000	
Marge brute			650	
EBC			250	
Résultat exploitation			200	
Résultat net			100	
Nb. de personnes			10	

Autres chiffres

Fonds propres : 435 k€

Intitule_dettes : 565 k€

Trésorerie nette : 110 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Leader français.

Concurrence

1er concurrent 2M€ de CA.

Points forts / faibles

Points forts

Notoriété spontanée du site internet : proche des 100%.

Diversification possible.

Trafic > 700K visiteur/an.

0€ de frais CP/PPC engagé depuis création.

Solution prestashop (dernière version).

Magasin physique : rassure le client.

Solutions de paiements multiples.

Points faibles

Marché de niche étroit.

Clientèle à rajeunir.

Produits commercialisés assez techniques.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 500 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

Compléments, spécificités

Diversification en cours sur d'autres produits à développer.

Modalités de cession négociable.

Stock VNC : 1 535 k€.

Le dirigeant ne se rémunère pas ; l'EBE de 258 k€ est donc retraité à 180 k€.

Charge exceptionnelle de 29 k€.

Location : loyer de marché (tiers extérieur).

4 M€ de CA – EBE 250 k€.

Visiteurs uniques : 731 K.

Trafic Direct ou assimilable : 85%.

0 € de frais CPC/PPC engagé depuis création.

Taux de conversion global : 2,64%.

Taux de conversion par clients uniques : 205%.

Panier Moyen Web : 187 €.

Temps moy sur site : 7 minutes.

Site/solution : Prestashop 1.8 (version 8.1.7).

Loyer : 50 k€ pour 690 m² - bail commercial de 2021.

Salariés : 10 dont la conjointe du dirigeant ; 5 liés au site et 5 au magasin.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Connaissance web souhaitée mais non nécessaire (le cas du dirigeant actuel).