

**E-commerce de matériel électrique et d'énergies renouvelables  
(Photovoltaïque, IRVE, climatisation)**Postée le **08/01/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Moins de 5 ans**Localisation du siège :** Hauts de Seine, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Site e-commerce spécialisé dans la vente de matériel électrique et énergies renouvelables (photovoltaïque, IRVE, climatisation).

**A propos de la levée de fonds****Type d'opération :** Renforcement des fonds propres

Recherche d'investissement : - 100–150 k€. - Utilisation : entrepôt, stock stratégique, accélération commerciale. - Ouverture à 1 ou 2 associés maximum. Pourquoi l'opportunité est attractive : - Traction déjà prouvée. - Upside immédiat sur les marges. - Marché ENR et électrification en forte croissance. - Fondateur métier + finance (profil rare). Modèle consolidable.

**Montant recherché :** 100 k€**Participation proposée :** Minoritaire ou majoritaire**Eléments chiffrés**

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			120	1 100

En k€/année	2023	2024	2025	2026
<b>Marge brute</b>			20	320
<b>EBE</b>			20	270
<b>Résultat exploitation</b>			15	200
<b>Résultat net</b>			12	170
<b>Nb. de personnes</b>			1	3

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 40 k€

**Trésorerie nette :** 30 k€

### Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Clients B2C et B2B (particuliers + installateurs).

## Concurrence

Non précisé

### Points forts / faibles

## Points forts

Marché structurellement porteur.

### Complément d'information

## Eléments complémentaires

## Compléments, spécificités

~120 k€ de CA facturé (dropshipping pur) sur 6 mois.

Marge brute actuelle : 13–17% par vente.

Thèse de création de valeur :

- Internalisation de la logistique (entrepôt + stock).
- Passage à une marge brute cible de 25–30%.
- Accélération SEO, Ads et partenariats installateurs.
- Scalabilité rapide du modèle.

Fondateur :

- Ancien installateur photovoltaïque (expertise terrain, matériel, fournisseurs).
- Diplômé grande école de commerce.
- Expérience en finance d'entreprise / fonds d'investissement.
- Forte capacité d'exécution et vision long terme.

## Profil d'investisseur

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

## Complément sur l'investisseur

Profils Business Angels impliqués (boards, structuration, scaling), idéalement dotés d'une expérience dans les ENR et/ou l'e-commerce.