

Société de soutien scolaire nationalePostée le **09/02/2026****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Société de soutien scolaire nationale – Modèle agile sans locaux.

Société de soutien scolaire et de services à la personne créée il y a plus de 15 ans, intervenant sur l'ensemble du territoire français, disposant d'un modèle éprouvé et immédiatement exploitable.

L'entreprise accompagne des élèves du primaire au supérieur à travers des solutions pédagogiques personnalisées, incluant :

Cours particuliers à domicile et en visioconférence,
Aide aux devoirs et soutien scolaire régulier,
Coaching scolaire et méthodologique,
Stages de vacances et stages de pré-rentrée.

Chiffre d'affaires annuel : 85 000 €, réalisé sans locaux physiques, avec une structure volontairement légère.

Un modèle économique flexible et rentable

La société fonctionne selon un double modèle mandataire et prestataire, offrant :

- Une grande souplesse opérationnelle,
- Une maîtrise des charges,
- Une adaptation facile à la demande locale et nationale.

L'activité est pilotée via un réseau d'enseignants et d'intervenants qualifiés, sélectionnés et suivis par l'entreprise, permettant une gestion à distance et une forte capacité de développement.

Un avantage concurrentiel fort : Agrément SAP :

La société bénéficie d'une déclaration d'activité Services à la Personne (SAP) en cours de validité,

permettant aux clients de profiter du crédit d'impôt immédiat de 50 %.

Cet avantage constitue un levier commercial puissant, favorisant l'acquisition et la fidélisation de la clientèle dans un secteur concurrentiel.

Une activité clé en main, duplicable et scalable :

- Aucun local commercial,
- Charges fixes limitées,
- Organisation éprouvée,
- Activité compatible avec une gestion à distance.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	65	50	85	
Marge brute				
EBE	-1	5	5	
Résultat exploitation	-2	1	1	
Résultat net	-2	1	1	
Nb. de personnes	1	1	1	1

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est positionnée sur le segment du soutien scolaire et des services à la personne, avec une offre d'accompagnement scolaire personnalisée à destination des élèves du primaire, collège et lycée. Elle intervient à l'échelle nationale, sans contrainte géographique, avec un positionnement qualitatif / premium, axé sur la qualité pédagogique, la personnalisation des parcours et la relation de confiance avec les familles. L'activité s'inscrit sur un marché structurellement porteur, soutenu par les cycles scolaires et le dispositif de crédit d'impôt immédiat de 50 %.

Concurrence

Le marché est concurrentiel et structuré autour : - De grands acteurs nationaux du soutien scolaire, - De réseaux régionaux, - Et d'indépendants ou petites structures locales. La société se différencie par son ancienneté, sa notoriété, son fonctionnement sans locaux et son modèle mandataire et prestataire, qui lui confère une grande agilité opérationnelle.

Points forts / faibles

Points forts

- Ancienneté et historique d'activité solide.
- Activité nationale, sans dépendance géographique.
- Modèle économique mandataire / prestataire éprouvé.
- Charges fixes faibles, absence de locaux physiques.
- Déclaration d'activité SAP en cours de validité.
- Éligibilité au crédit d'impôt immédiat de 50 %.
- Marque reconnue dans le secteur du soutien scolaire.
- Processus opérationnels structurés et duplicables.

Points faibles

Dépendance à la saisonnalité scolaire (pics d'activité à certaines périodes).

Développement commercial perfectible sans investissement marketing renforcé.

Activité aujourd'hui concentrée sur un volume volontairement maîtrisé.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : 115 k€

Compléments, spécificités

CA se décompose en CA Taxable + CA débours.

La cession porte sur 100 % des parts sociales de la société, dans le cadre d'une démarche structurée et confidentielle.

Le cédant souhaite étudier des projets de reprise sérieux, portés par des entrepreneurs, investisseurs ou groupes, dans une logique de continuité et de développement de l'activité.

Les informations complémentaires (financières, juridiques et opérationnelles) pourront être communiquées après un premier échange qualifié et, le cas échéant, la signature d'un engagement de confidentialité (NDA).

Modalités de cession :

Cession de 100 % des parts sociales, dans une logique de continuité et de développement. Transmission privilégiée dans un cadre simple et efficace, avec un repreneur opérationnel.

Prix de cession cohérent avec le chiffre d'affaires et le potentiel de développement.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Idéal pour :

- Un repreneur en reconversion,
- Un entrepreneur souhaitant développer une activité nationale,
- Une structure existante cherchant une croissance externe ciblée.