

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Paris, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Société de soutien scolaire et de services à la personne, créée il y a 15 ans, exerçant son activité sur l'ensemble du territoire français.

L'entreprise propose des solutions d'accompagnement scolaire personnalisées à destination des élèves du primaire, du collège et du lycée, incluant notamment :

- Des cours particuliers à domicile et en visioconférence,
- De l'aide aux devoirs,
- Du soutien scolaire régulier,
- Du coaching scolaire et méthodologique,
- Des stages de vacances et de pré-rentree.

La société opère selon un double modèle mandataire et prestataire, permettant une grande souplesse opérationnelle et une structure de coûts maîtrisée.

L'activité est exercée sans locaux physiques, via un réseau d'enseignants et d'intervenants qualifiés sélectionnés et suivis par l'entreprise.

La société bénéficie d'une déclaration d'activité services à la personne (SAP) en cours de validité, permettant aux clients de bénéficier du crédit d'impôt immédiat de 50 %, dans le cadre réglementaire applicable.

La cession porte sur 100 % des parts sociales de la société, dans une logique de continuité et de développement de l'activité.

Cession privilégiée dans un cadre simple et rapide, avec repreneur capable de se positionner efficacement.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	65	50	85	
Marge brute				
EBE	-1	5	5	
Résultat exploitation	-2	1	1	
Résultat net	-2	1	1	
Nb. de personnes	1	1	1	1

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est positionnée sur le segment du soutien scolaire et des services à la personne, avec une offre d'accompagnement scolaire personnalisée à destination des élèves du primaire, collège et lycée. Elle intervient à l'échelle nationale, sans contrainte géographique, avec un positionnement qualitatif / premium, axé sur la qualité pédagogique, la personnalisation des parcours et la relation de confiance avec les familles. L'activité s'inscrit sur un marché structurellement porteur, soutenu par les cycles scolaires et le dispositif de crédit d'impôt immédiat de 50 %.

Concurrence

Le marché est concurrentiel et structuré autour : - De grands acteurs nationaux du soutien scolaire, - De réseaux régionaux, - Et d'indépendants ou petites structures locales. La société se différencie par son ancienneté, sa notoriété, son fonctionnement sans locaux et son modèle mandataire et prestataire, qui lui confère une grande agilité opérationnelle.

Points forts / faibles

Points forts

- Ancienneté et historique d'activité solide.
- Activité nationale, sans dépendance géographique.
- Modèle économique mandataire / prestataire éprouvé.
- Charges fixes faibles, absence de locaux physiques.
- Déclaration d'activité SAP en cours de validité.
- Éligibilité au crédit d'impôt immédiat de 50 %.
- Marque reconnue, distinguée par le magazine Capital (classement 2026).
- Processus opérationnels structurés et duplicables.

Points faibles

Dépendance à la saisonnalité scolaire (pics d'activité à certaines périodes).

Développement commercial perfectible sans investissement marketing renforcé.

Activité aujourd'hui concentrée sur un volume volontairement maîtrisé.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **139 k€**

Compléments, spécificités

CA se décompose en CA Taxable + CA débours.

La cession porte sur 100 % des parts sociales de la société, dans le cadre d'une démarche structurée et confidentielle.

Le cédant souhaite étudier des projets de reprise sérieux, portés par des entrepreneurs, investisseurs ou groupes, dans une logique de continuité et de développement de l'activité.

Les informations complémentaires (financières, juridiques et opérationnelles) pourront être communiquées après un premier échange qualifié et, le cas échéant, la signature d'un engagement de confidentialité (NDA).

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale