

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL
Ancienneté de la société : Moins de 5 ans
Localisation du siège : Paris, Ile-de-France, France

Résumé général de l'activité

Activité rentable & processée – 100 % distancielle.

Cabinet de conseil spécialisé dans l'accompagnement des organismes de formation (obtention Qualiopi, Numéro de Déclaration d'Activité, enregistrement RS/RNCP, audit blanc, formations, accompagnement administratif).

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant
Compléments : Fin de cycle entrepreneurial et volonté d'ouvrir un nouveau chapitre professionnel.

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	150	250	150	
Marge brute				
EBE			40	
Résultat exploitation				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Résultat net				
Nb. de personnes	2	2	2	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Activité mature, structurée et digitalisée, fonctionnant avec des process et une équipe de prestataires formés.

Fonctionnement 100 % distanciel.

Organisation permettant une gestion allégée grâce à la structuration opérationnelle.

Bonne notoriété : site professionnel, historique de clients variés, taux de satisfaction élevé (100%).

Base de données qualifiée et partenariats certificateurs actifs.

Opportunités de croissance immédiate (activation de nouveaux canaux : VSL, ads, partenariats, e-learning).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

CA moyen 3 ans : ~170 k€.

Récurrance clients : ~23 %.

133 clients uniques accompagnés depuis la création.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Entrepreneur.

Cabinet de conseil.

Acteur formation/OF.

Agence souhaitant intégrer une activité rentable, processée et à fort potentiel de développement.