

Transport de fret intermodal

Postée le **16/12/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : France
Région : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Société indépendante de transport de fret, active depuis plus de 30 ans.

Elle s'est développée autour de plusieurs segments complémentaires lui conférant une forte résilience et une position différenciante sur son marché :

- Transport de containers maritimes.
- Transport en bennes.
- Transport de nuit et jours fériés.

Elle bénéficie d'une réputation établie, d'une clientèle diversifiée et très fidèle, incluant des acteurs majeurs français et internationaux.

La Société exploite une flotte moderne, comprenant près de 60 tracteurs et 120 châssis porte-containers, lui permettant d'absorber des volumes importants et de répondre rapidement aux demandes de ses clients.

En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			8 600	
Marge brute			6 300	
EBE			550	
Résultat exploitation			400	
Résultat net			350	
Nb. de personnes			48	

Autres chiffres

Fonds propres : 2 550 k€

Trésorerie nette : 1 930 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est l'un des acteurs les plus reconnus de son territoire, avec la plus grande flotte de châssis porte-containers de la région et une forte expertise dans le transport intermodal. Son positionnement repose sur la polyvalence (bennes, containers, nuit/jours fériés), la fiabilité opérationnelle, et une relation directe avec les grands comptes.

Concurrence

Les concurrents sont principalement des transporteurs régionaux de taille moyenne, souvent spécialisés dans un seul segment (containers ou bennes). Peu d'acteurs disposent d'une offre aussi large et maîtrisent simultanément : - les flux containers import/export, - les activités bennes (TP, centrales à béton, terres polluées), - le transport nuit/jours fériés. La société bénéficie d'un avantage compétitif structurel grâce à son parc important, son ancienneté et la stabilité de ses équipes.

Points forts / faibles

Points forts

+30 ans d'historique, notoriété forte et relation clients très fidèles.

Parc de châssis le plus important de la région.

Aucun endettement bancaire, trésorerie nette très positive.

Équipe expérimentée d'environ 50 salariés permanents, complétée par du personnel temporaire selon les besoins. Faible turnover, climat social excellent.

Activité diversifiée et résiliente (bennes, containers, nuit/jours fériés).

Croissance possible immédiate si renforcement de la flotte.

EBITDA normalisé élevé et stable (1,4–1,7 M€).

Possibilité d'accompagnement sur une période à définir.

Croissance possible identifiée chez plusieurs clients.

Ancrage régional solide dans le Sud de la France.

Points faibles

Capacité limitée par la taille de la flotte ? empêche de répondre à toute la demande.

Dépendance technique au crédit-bail pour le renouvellement du parc.

Marketing quasi inexistant (pas de site internet).

Immobilier hors périmètre, nécessitant une relation locative ou une renégociation du bail.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

La société présente un modèle économique robuste et capital-efficient, reposant sur une flotte moderne principalement financée par crédit-bail.

L'EBITDA normalisé dépasse 1,5 M€ et la trésorerie nette est très positive (1,9 M€), avec zéro dette bancaire.

Le portefeuille clients est diversifié et très fidèle, certains depuis plus de 20 ans.

Plusieurs leviers de croissance sont identifiés : augmentation immédiate des volumes demande?

par les clients, développement marketing absent à ce jour, et montée en puissance du segment terres polluées.

Opération : cession de 100 % des titres.

Immobilier d'exploitation : hors périmètre, mais possibilité d'aménagement selon projet du repreneur.

Profil de repreneur recherché

Personne morale