

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Ancienneté de la société : Plus de 10 ans

Localisation du siège : Meurthe et Moselle, Lorraine, France

Résumé général de l'activité

Entreprise de travaux publics, implantée dans le Grand Est.

Totalement indépendante, la société est spécialisée dans des activités d'aménagement, de construction et de services :

- TP (aménagement,, voirie, infrastructures urbaines, ...).
- Maçonnerie (construction, rénovation, fondations, ...).
- Démolition (partielle ou totale, gestions des déchets, sécurisation du chantier, ...).
- Autres (location, déneigement, ...).

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1 700	1 680	1 550	
Marge brute	1 250	1 200	1 150	
EBE	140	115	110	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Résultat exploitation	90	25	40	
Résultat net	50	15	15	
Nb. de personnes	8	8	8	

Autres chiffres

Fonds propres : 500 k€

Intitule_dettes : 200 k€

Trésorerie nette : 25 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société a majoritairement des clients professionnels (70 % du CA). Elle s'adresse également aux particuliers, syndicats de copropriété et aux collectivités. Elle se positionne sur des chantiers de 10 k€ à 20 k€ en moyenne, avec certains pouvant dépasser 100 k€. Située dans le Grand Est, elle intervient dans un rayon de 120 kms autour de son siège social. La société a peu recours à la sous-traitance ; la majorité des chantiers sont réalisés en interne avec le personnel et le matériel de l'entreprise.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Le parc de véhicules d'intervention (poids lourds, fourgons-bennes, mini-pelles, etc.) permet à l'entreprise de gérer en moyenne cinq chantiers simultanément.

Le carnet de commandes de la société s'élève à plus de 3 000 k€ à ce jour.

La société présente un chiffre d'affaires et une rentabilité stables chaque année. Ces résultats montrent une entreprise bien ancrée dans son secteur et pouvant se développer avec un effectif plus important.

Des axes de développement ont été identifiés, notamment le démarchage de particuliers, segment à ce jour très peu exploité par la société, ainsi que le démarchage de grands comptes pour

développer une relation de collaboration susceptible de devenir récurrente.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale