

CFA spécialisé dans les métiers du secrétariat, du commerce et de la ventePostée le **22/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Ancienneté de la société :** Entre 5 et 10 ans**Localisation du siège :** Seine et Marne, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Un CFA spécialisé dans les métiers du secrétariat, du commerce et de la vente.

La société propose principalement des formations en apprentissage, destinées aussi bien aux jeunes en alternance qu'aux adultes souhaitant développer de nouvelles compétences professionnelles.

Son offre pédagogique couvre l'ensemble des compétences essentielles à ces trois secteurs, permettant aux apprenants d'acquérir des qualifications recherchées sur le marché du travail.

Certification Qualiopi : un gage de qualité et de conformité

Le centre est certifié Qualiopi, attestant de la qualité de ses processus, de sa capacité à accompagner efficacement ses apprenants et de sa conformité aux exigences réglementaires en vigueur.

Cette certification constitue un atout majeur pour la pérennité du centre, garantissant l'accès aux financements publics et par apprentissage.

Agréments pour les sessions d'examen :

La société dispose également des agréments officiels permettant d'organiser et de faire passer les sessions d'examen pour trois Titres Professionnels dans ses filières.

Cet avantage important lui permet d'assurer la totalité du parcours pédagogique et certificatif, renforçant ainsi son attractivité auprès des candidats et des entreprises partenaires.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	160	90	120	
Marge brute				
EBE				
Résultat exploitation			30	
Résultat net				
Nb. de personnes			3	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Localisation stratégique : Situé à Melun, accessible facilement par transport en commun et proche des axes routiers principaux. Clientèle diversifiée : Entreprises locales et apprentis, offrant une base solide de partenariats. Potentiel de croissance : Possibilité d'augmenter les effectifs, d'élargir les formations et d'attirer davantage d'apprentis. Équipements : Locaux modernes, salles de formation équipées, espaces administratifs et pédagogiques optimisés.

Concurrence

Un concurrent.

Points forts / faibles

Points forts

Certifications reconnues (RNC) - permet d'attirer des apprenants soucieux d'une qualification officielle.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **150 k€**

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale