

Conception et distribution de chaussures orthopédiques

Postée le **02/04/2026**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : Fonds de commerce

Localisation du siège : Meurthe et Moselle, Lorraine, France

Résumé général de l'activité

La société est spécialisée dans la conception et la distribution de chaussures et chaussons thérapeutiques, majoritairement remboursés par la sécurité sociale.

La société réalise un chiffre d'affaires moyen de 1 130 k€ et un EBITDA normatif de 100 k€.

Le client souhaite vendre le fonds de commerce plus le stock.

Un accompagnement sera possible par le dirigeant cédant. Il n'y aura pas de reprise de salariés.

L'activité bénéficie d'une base clientèle importante de grossistes de matériel médical sur tout le territoire français.

A propos de la cession

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-----------------------|-------|-------|-------|------|
| CA | 1 150 | 1 135 | 1 125 | |
| Marge brute | | | | |
| EBE | 115 | 85 | 150 | |
| Résultat exploitation | | | | |
| Résultat net | | | | |
| Nb. de personnes | | | | |

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Produits haut de gamme.

Concurrence

- Marché relativement fermé. - Seuls 4 concurrents directs sont identifiés.

Points forts / faibles

Points forts

- Base clientèle importante sur l'ensemble du territoire français.
- Positionnement haut de gamme.
- Produits remboursés par la Sécurité sociale.
- Service client fortement apprécié.

- Peu de concurrence.
- Fort potentiel de développement sans coût supplémentaire.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **700 k€**

Compléments, spécificités

EBE = EBE retraité.

Le prix de cession attendu est estimé stocks au 30/09/2024 compris.

L'activité peut être délocalisée à 100%. Elle présente un fort potentiel de développement pour le repreneur qui pourra utiliser sa force commerciale en place en ajoutant de nouveaux produits à son catalogue mais également en proposant ses produits existants à de nouveaux clients sans coût supplémentaire.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale