

**ERP complexes et sur-mesure, hosting et cybersécurité**Postée le **04/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SA**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Région lémanique, Suisse**Département :** Confidential**Résumé général de l'activité**

Société suisse spécialiste en solutions ERP complexes et sur mesure, hébergement de données souverain & cybersécurité pour des secteurs variés :

- Commerce et logistique.
- Industrie.
- Finance et Assurances.
- Santé.
- Transports.
- Services et Facility Management.
- Administrations publiques.

Opportunité d'acquisition à forte valeur ajoutée.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

La société travaille à l'export

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Minoritaire ou majoritaire**Raison principale de la cession :** Société en difficulté

Situation de retournement liée à un défaut de recouvrement en 2025. Valorisation exceptionnellement attractive pour un rachat stratégique.

**Compléments :**

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>			3 750	2 450
<b>Marge brute</b>			2 250	1 470
<b>EBC</b>			510	
<b>Résultat exploitation</b>			510	
<b>Résultat net</b>			280	
<b>Nb. de personnes</b>			26	13

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Société qui se positionne comme un leader de solutions sur mesure et à un prix compétitif.

### Concurrence

Un concurrent.

## Points forts / faibles

### Points forts

La société bénéficie d'une excellente réputation et d'un portefeuille de clients fidèles bâti sur plus de 40 ans, composé de PME, d'institutions et de groupes régionaux.

Une partie de son modèle d'affaires est le modèle SaaS garantissant des revenus récurrents sécurisés.

L'équipe est multilingue, qualifiée et expérimentée, garantissant un haut niveau de service et de continuité opérationnelle.

Le potentiel de développement est important, tant en Suisse alémanique qu'à l'international, grâce à la digitalisation croissante, aux besoins en sécurité informatique et à l'évolution des solutions ERP sur mesure.

### Points faibles

En 2025, un problème de recouvrement client a placé la société dans une situation plus délicate sur le plan financier.

Marketing sous-exploité – fort levier de croissance pour l'acquéreur.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

### Compléments, spécificités

Les opportunités de développement sont nombreuses :

- géographique en Suisse alémanique et à l'étranger (la société exporte déjà),
- sectoriel avec un développement pour les family office ayant besoin de solutions sécurisées,
- de compétence avec l'obtention de la certification Swissdec pour le traitement des données salaires.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale