

**Génie climatique : chauffage, climatisation, plomberie et VMC**Postée le **02/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SAS**Localisation du siège :** Indre, Centre, France**Résumé général de l'activité**

Entreprise de génie climatique forte de plus de 40 ans d'existence, l'entreprise s'est imposée comme un acteur indépendant de référence dans l'Indre.

Reconnue pour la qualité d'exécution et la fiabilité de ses interventions, elle bénéficie d'une solide réputation.

Elle dispose d'un portefeuille de clients professionnels fidèle, complété par une activité BtoC alimentée exclusivement par des flux entrants naturels, témoignant de son ancrage local et de sa notoriété.

Ses références incluent plusieurs grands comptes publics et privés : OPAC, Scalis, Bricomarché, Centrakor ainsi que les mairies locales.

La société propose une offre généraliste couvrant l'ensemble des besoins du génie climatique : chauffage, climatisation, plomberie et VMC.

Elle intervient auprès de tous les segments du marché local, incluant logements, collectivités, établissements de santé, GMS et particuliers.

L'entreprise dispose d'une équipe fidèle et expérimentée, assurant excellence sur le terrain.

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	2 100	2 200	2 100	
<b>Marge brute</b>				
<b>EBE</b>	420	350	450	
<b>Résultat exploitation</b>				
<b>Résultat net</b>				
<b>Nb. de personnes</b>				10

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Un positionnement régional fort et une clientèle diversifiée, 70 % professionnels (HLM, mairies, supermarchés, maisons de santé, ...) et 30 % particuliers. Un modèle orienté installation / rénovation de chauffage / climatisation (60 %), plomberie (30 %) et VMC (10 %).

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

- Un chiffre d'affaires et une rentabilité récurrents.
- Un positionnement régional fort.
- Une équipe stable et expérimentée.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **200 k€ k€**

## Compléments, spécificités

Un chiffre d'affaires d'environ 2,1 M€ et une rentabilité récurrente (EBITDA c. 450 k€).

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale