

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SAS

**Localisation du siège :** Côtes d'Armor, Bretagne, France

### Résumé général de l'activité

Organisme de formation avec une activité centrée sur la formation continue d'adultes et une spécialisation affirmée dans le bilan de compétences et l'accompagnement Qualiopi.

Certifiée Qualiopi pour les actions de formation et les bilans de compétences, et référencée notamment sur plusieurs plateformes nationales, l'entreprise bénéficie d'un positionnement crédible sur le marché de la reconversion professionnelle et de l'accompagnement des organismes de formation.

Le modèle économique repose sur une offre mixte présentiel/distanciel/e-learning, appuyée sur des outils digitaux (plateforme de type Keyro) et l'usage de tests psychométriques pour structurer les bilans de compétences, ce qui permet une couverture géographique large, au-delà du bassin d'implantation.

L'organisme de formation cible à la fois les particuliers (reconversion, évolution professionnelle, bilans finançables CPF) et les professionnels de la formation (accompagnement au référentiel RNQ Qualiopi, NDA, Edof, etc.), valorisé par un label qualité Adopac.

Il dispose également d'un catalogue de formation en ressources humaines et management et a obtenu un appel d'offres pour la mise en place de bilans de compétences avec le CMA 34.

Dans l'environnement immédiat et aux côtés d'acteurs de l'emploi, de l'insertion et de la création d'entreprise, l'organisme s'inscrit dans un écosystème cohérent pour développer des synergies avec les prescripteurs locaux (Mission locale, réseaux d'accompagnement, organismes de formation, etc.).

L'ensemble de ces dispositifs permet aujourd'hui de faire de l'organisme de formation un interlocuteur repéré des organismes de formation à l'échelle régionale et nationale.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire  
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Eléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			70	
Marge brute				
EBE			35	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			1	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Les relais de croissance passent par :
- Le renforcement des partenariats institutionnels et privés,
  - La structuration d'une équipe de 25 consultants présents en métropole et DROM,
  - La montée en puissance des parcours digitalisés,
  - La capitalisation sur la labellisation de ses accompagnements Qualiopi.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **25 k€ k€**

### Compléments, spécificités

Affaire exploitée seul, sans salarié, avec des consultants.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale