

Transport de personnes

Postée le **20/11/2025**

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS

Localisation du siège : Meuse, Lorraine, France

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans le transport de personnes : navettes régulières, contrats en cours.

La société exploite une flotte de minibus et voitures récents, parfaitement entretenus, adaptés aussi bien aux petits groupes qu'aux transports plus volumineux.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Compléments : L'activité est proposée à la reprise dans le cadre d'un changement de vision stratégique de la part des dirigeants actuels. Le vendeur souhaite se concentrer sur d'autres projets professionnels et personnels et n'a pas l'intention de poursuivre le développement de cette structure. La cession offre donc une opportunité unique à un repreneur souhaitant exploiter une activité rentable et structurée, avec une clientèle fidèle et un fort potentiel de croissance.

Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	1 800	2 000	2 800	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Marge brute	1 700	2 000	2 800	
EBE	65	80	125	
Résultat exploitation	10	5	45	
Résultat net	10	10	30	
Nb. de personnes	50	70	100	

Autres chiffres

Fonds propres : 300 k€

Intitule_dettes : 135 k€

Trésorerie nette : 250 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise occupe une position solide sur le marché local du transport de voyageurs grâce à une offre centrée sur les navettes. Son positionnement se distingue par : Une forte réactivité permettant de répondre rapidement aux demandes Une spécialisation sur les petits et moyens groupes, un segment en croissance sur le marché (événementiel, tourisme, déplacements professionnels). Un ancrage territorial important, avec une excellente connaissance du bassin d'activité et de ses flux de mobilité. Une qualité de service reconnue, reposant sur une flotte entretenue et une démarche orientée satisfaction client. Le marché régional présente une demande soutenue en transport sur mesure, peu couverte par les grands opérateurs, ce qui confère à l'entreprise un positionnement différenciant et durable, avec un potentiel de croissance encore significatif.

Concurrence

Le marché local du transport de voyageurs présente une concurrence modérée, principalement composée : D'autocaristes généralistes, davantage orientés vers le transport scolaire, les lignes régulières ou les voyages longue distance. Leur organisation plus lourde les rend souvent moins flexibles pour les navettes personnalisées ou les demandes à faible effectif. De petites structures indépendantes disposant d'un ou deux véhicules, majoritairement positionnées sur des prestations ponctuelles. Leur capacité opérationnelle est limitée, ce qui les empêche de répondre à des volumes plus importants ou à des demandes simultanées. De services de VTC / taxi, qui couvrent plutôt le transport individuel et ne se positionnent pas réellement sur les transferts de groupes ou les navettes événementielles. L'entreprise se démarque grâce à : - Une flotte adaptée aux petits et moyens groupes, encore peu présente localement. - Une forte réactivité et une capacité à assurer plusieurs missions simultanées. - Une qualité de service régulière, renforçant la fidélisation de la clientèle. - Un positionnement flexible, offrant des solutions plus personnalisées que les gros autocaristes et plus structurées que les petites structures individuelles.

Points forts / faibles

Points forts

Entreprise agile et réactive, capable de répondre rapidement aux demandes urgentes.

Positionnement spécialisé sur les navettes et transferts personnalisés, segment moins couvert par les grands autocaristes.

Flotte récente et bien entretenue, minimisant les immobilisations et les coûts imprévus.

Image professionnelle et service reconnu, favorisant la fidélisation des clients.

Charges fixes limitées, permettant une bonne maîtrise des marges et une forte flexibilité opérationnelle.

Processus opérationnels simples, permettant une reprise rapide et sans complexité excessive.

Potentiel de développement important : tourisme, navettes aéroport/gare, événements, entreprises, prestations régulières.

Aucun investissement lourd immédiat nécessaire pour poursuivre l'activité.

Activité établie et reconnue dans son secteur.

Clientèle fidèle : particuliers, entreprises, collectivités, événements.

Organisation optimisée permettant une gestion fluide des navettes.

Équipe professionnelle et autonome.

Matériel en très bon état.

Rentabilité démontrée et potentiel de développement important (tourisme, scolaires, événements, navettes aéroports/gare, etc.).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Compléments, spécificités

Flotte : ensemble de véhicules récents et bien entretenus (minibus + VL). Liste et kilométrages disponibles sur demande.

Contrats en cours : Contrats en cours avec plusieurs clients publics.

Effectif : équipe réduite, formée et autonome ; faible turnover.

Localisation : bassin d'activité à forte demande en déplacements privés et professionnels (Grand Est).

Potentiel de développement : très important — tourisme, navettes aéroports/gare, scolaires ponctuels, événements, entreprises, etc.

Charges fixes limitées, permettant une forte flexibilité opérationnelle.

Aucun investissement lourd immédiat à prévoir.

Accompagnement possible du repreneur pour assurer la transition.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou Personne morale ou Fonds d'investissement

Complément sur le profil de repreneur recherché

Repreneur personne physique ou société souhaitant consolider une activité de transport ou diversifier son offre dans le secteur du transport de voyageurs.