

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Ancienneté de la société : Entre 5 et 10 ans

Localisation du siège : Nord, Nord-Pas-de-Calais, France

Résumé général de l'activité

La société développe une activité de commerce de détail alimentaire spécialisée, articulée autour d'une offre qualitative de produits frais (fruits et légumes, crèmerie, saurisserie) complétée par une gamme sélectionnée d'épicerie fine.

Le magasin bénéficie d'un agencement moderne, fonctionnel et orienté parcours clients. L'organisation multi-rayons favorise une expérience d'achat complète et qualitative.

L'entreprise s'appuie sur une équipe structurée et polyvalente, combinant des compétences opérationnelles et connaissance produit. Elle possède 4 salariés et un binôme de 2 gérants.

Au fil des années, l'entreprise s'est imposée comme un acteur reconnu sur son marché, grâce à la régularité de son offre, à la qualité de ses produits et à la proximité entretenue avec sa clientèle.

L'entreprise n'est pas sous enseigne.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Départ à la retraite

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1 700	1 900	1 900	
Marge brute	650	700	700	
EBE	170	210	210	
Résultat exploitation	110	160	160	
Résultat net	90	125	130	
Nb. de personnes			6	

Autres chiffres

Fonds propres : 200 k€

Intitule_dettes : 20 k€

Trésorerie nette : 150 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société évolue sur le segment du commerce alimentaire de proximité à dominante qualitative. Ce positionnement permet à l'entreprise de capter une clientèle composée de particulier attentifs à la qualité, à l'origine des produits et à l'expérience d'achat. La politique commerciale repose sur une relation client individualisée, renforcée par des mécanismes de fidélisation et une forte récurrence de fréquentation. Son implantation dans un environnement commercial attractif, à proximité immédiate d'une pôle générateur de Traffic, lui permet de bénéficier d'un flux naturel de clientèle, tout en conservant une identité propre grâce à son concept indépendant.

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Organisation opérationnelle éprouvée, avec une équipe stable et des process en place (gestion des stocks, rotation, traçabilité), assurant la continuité de l'activité.

- La société bénéficie d'une implantation stratégique au sein d'un pôle commercial dynamique regroupant plusieurs enseignes nationales, ce qui lui assure un flux régulier de clientèle ainsi

qu'une excellente visibilité.

- L'entreprise présente une structure saine, appuyée par une trésorerie confortable et un endettement faible.
- Son offre très diversifiée permet aux clients de centraliser l'ensemble de leurs achats au même endroit, renforçant l'attractivité du magasin.
- Les relations fournisseurs, stables et fiables, garantissent une gamme de produits constante, qualitative et en adéquation avec les attentes des consommateurs.
- Bonne rétribution du binôme dirigeants (170 000 € / an charges comprises).
- Qualité de l'outil de production (locaux neufs).

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

Compléments, spécificités

Retraitements réalisés sur le compte de résultat :

- Personnel intérimaire.
- Résultat exceptionnel.
- Rétribution des gérants.

La société distribue très régulièrement des dividendes à ses associés.

L'entreprise emploie 4 salariés.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale