

## **Aménagement et ameublement BtoB**

Postée le **20/04/2026**

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SARL

**Localisation du siège :** Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

**Département :** Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Un groupe spécialisé en aménagement et ameublement BtoB en PACA.

Groupe reconnu depuis plusieurs décennies dans la vente, la distribution et l'installation d'aménagement de mobilier professionnel.

L'ensemble regroupe 2 entités complémentaires, l'une historiquement implantée sur le terrain, l'autre à fort potentiel de développement digital via la vente en ligne.

Plateforme e-commerce dédiée au mobilier standard ou ergonomique et aux équipements de travail sur site ou pour le télétravail livraison et montage réalisés en interne. clientèle : Entreprises, professions libérales et institutions (secteurs tertiaires, médical, industriel et public).

Portefeuille historique incluant de grands comptes et des clients récurrents : Sociétés de services, laboratoires, groupes agroalimentaires, administrations et acteurs du luxe.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'Inpi

#### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Majoritaire

**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Éléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			1 800	
Marge brute				
EBE			270	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes			7	

## Autres chiffres

Fonds propres : 400 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Non précisé

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Lever de développement important sur le site en ligne spécialisé.

## Complément d'information

## Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **870 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **300 k€ k€**

## Compléments, spécificités

1 commercial - 2 assistantes :

- Devis, facturation et organisation des livraisons,
- Comptabilité et suivi administratif.

1 livreur + prestataire externe, 1 responsable activité e-commerce.

Les 2 dirigeants : Prospection, gestion des grands comptes et DAF.

Les 2 dirigeants peuvent accompagner le repreneur et l'un des 2 peut rester plus longtemps sous conditions pour continuer à gérer.

La prospection CA moyen consolidé : à 1,8 M€ HT, stable et récurrent.

Résultat 2024 : entre 270 k€ et 370 k€ selon le remplacement de 1 ou 2 dirigeants.

Capitaux propres : 400 k€.

Prix de cession (100 % des titres des 2 sociétés) : 870 k€.

BFR équilibré : Paiement clients à 45 jours / fournisseurs à 45 jours.

Marché en plein essor : L'ergonomie et le bien-être au travail (bureaux électriques, assis-debout, sièges dynamiques, postes de télétravail).

Potentiel : Forte marge de progression sur la branche e-commerce grâce à une stratégie ciblée.

Prix 100 % titres : 870 k€.

Renseignements uniquement après la signature d'un engagement de confidentialité.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil repreneur : Cible idéale pour un groupe souhaitant une croissance externe dans le secteur de l'aménagement / mobilier professionnel, ou entrepreneur disposant de 300 k€ d'apport pour une entreprise rentable et pérenne.