

**Intégration et vente de matériel de post-production cinéma**Postée le **31/10/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Paris, Ile-de-France, France**Résumé général de l'activité**

Intégrateur-revendeur de matériels et logiciels informatiques spécialisés dans le marché de la post-production cinéma et audiovisuel.

**Intégration et vente :**

- Stations pour studios virtuels pour la post-production et le labo numérique.
- Solutions de réseau à très haut débit pour la post-production.
- NAS pour la post-production cinéma à très haut débit (NVMe).
- Stockage HDD/SSD ou NVMe (de 100 à 300 To).
- Vente de batteries/chargeurs pour la production : contrat d'exclusivité (CEE).

**En plus**

La société travaille à l'export

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Minoritaire ou majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## **Compléments :**

Il reste deux ans et demi avant le départ à la retraite du dirigeant. C'est le moment de passer le flambeau à des équipes dynamiques pour faire redémarrer l'activité, notamment avec techniciens.

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	200	100	300	220
<b>Marge brute</b>	55	15	50	35
<b>EBC</b>	5	20	10	12
<b>Résultat exploitation</b>	-1	-20	10	12
<b>Résultat net</b>	10	-20	10	12
<b>Nb. de personnes</b>	1	1	1	1

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 70 k€

**Intitule\_dettes :** 10 k€

**Trésorerie nette :** 5 k€

## Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

Fort partenariat avec fabricants, grossistes, intégrateurs et sous-traitants (France/Allemagne) pour propositions commerciales exclusives et services étendus sur gros marchés type appels d'offres (privés).

## Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

## Points forts

- Entreprise très bien positionnée sur la partie stockage pure qui est essentielle pour l'évolution de ses clients. Cela représente plus de 70% du CA.
- Bonne connaissance marché et excellente appréciation par ses clients.

## Points faibles

- Trésorerie.
- Baisse de CA en 2025 par rapport à 2024.
- Équipe réduite proche de la retraite.

## Complément d'information

## Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **65 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **25 k€ k€**

## Compléments, spécificités

Références directement liées aux bilans comptables de 2022/2023 et 2024.

Pour 2005, au 30/10/2025 le CA HT est de 138 k€.

Pour 2025, ses clients traditionnels ont prévu des achats à hauteur de 82 k€ si la situation est bonne pour eux.

la société doit répondre à un appel d'offre très spécialisé de 100 k€ environ d'ici début 2026.

L'entreprise nécessite de se rapprocher d'une équipe complémentaire au minimum pour l'aspect commercial, et si possible avec une équipe technique pour du support et la mise en place.

Travail d'équipe avec ingénieurs IT extérieurs indépendants.

Le loyer à Paris (75014) est très faible (900 €/mois) : local commercial pour bureau, atelier/réunion/démo, plus garage/remise au RDC, sur cour intérieure.

Espace : plus de 80 m<sup>2</sup>.

Contrat de location : bail 3/6/9 qui redémarre en septembre 2025. Location à la Ville de Paris.

Faibles charges et pas de personnel fixe.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

## **Complément sur le profil de repreneur recherché**

Nécessite une personne ou équipe technique indépendante et capable de travailler sur des projets à la demande.