

## Description générale

### Fiche d'identité de la société

**Forme juridique :** SASU

**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans

**Localisation du siège :** Gard, Languedoc-Roussillon, France

### Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la valorisation et le recyclage des déchets inertes du BTP et de l'industrie.

Elle propose des prestations de concassage et criblage mobile sur chantiers ou plateformes, permettant la transformation des déblais en matériaux recyclés (Graves, Sables et Gravillons).

L'entreprise dispose d'un équipement complet et mobile (concasseurs avec cribles embarqués, pelles, chargeurs) et intervient principalement pour le compte d'entreprises de travaux publics, de plateformes d'accueil et de valorisation et d'industries.

Son savoir-faire repose sur la qualité des matériaux produits, la réactivité opérationnelle et la contribution active à l'économie circulaire du secteur du BTP.

Implantée dans le Gard, la société bénéficie d'un fort potentiel de développement régional grâce à la demande croissante en matériaux recyclés et à la réglementation environnementale favorable à la réutilisation des déchets de chantier.

### A propos de la cession

**Type de cession envisagée :** Minoritaire ou majoritaire

**Raison principale de la cession :** Autre

## Compléments :

Les investissements récents dans le parc matériel (2 chargeurs neufs, 2 concasseurs d'occasion) ont mobilisé une part importante des fonds disponibles : recherche d'un investisseur ou partenaire pour renforcer les fonds propres et soutenir la trésorerie. Projet de plateforme encore en phase de développement. La création de la plateforme d'accueil des matériaux nécessite des investissements et un calendrier précis pour être opérationnelle. Solution : Plan de financement et accompagnement par un partenaire stratégique ou investisseur expérimenté dans le BTP/recyclage.

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	700	695	1 000	
Marge brute				
EBE	65	-85	50	
Résultat exploitation	20	-130	20	
Résultat net	10	-110	55	
Nb. de personnes	4	4	4	

## Autres chiffres

Intitule\_dettes : 465 k€

Trésorerie nette : 220 k€

## Position / concurrence

## Positionnement par rapport au marché

La société se positionne comme un acteur régional spécialisé dans la valorisation des déchets inertes du BTP (concassage et criblage mobile). Elle cible principalement : - Les centrales de fabrication d'enrobés, - Les entreprises de travaux publics, - Les entreprises de démolition, - Les plateformes d'accueil de matériaux. L'entreprise se distingue par sa flexibilité opérationnelle, sa réactivité et son engagement dans l'économie circulaire, répondant à la fois aux exigences réglementaires et environnementales des chantiers.

## Concurrence

4 entreprises concurrentes sur les régions OCCITANIE / PACA, mais se distinguent de la société cible par leur activité complémentaire (TP, terrassement, ...). La cible étant un pure player dans la valorisation des déchets inertes du BTP, elle conserve une stratégie claire et un positionnement unique sur le marché, renforçant sa crédibilité auprès des clients et des investisseurs.

## Points forts / faibles

### Points forts

- Portefeuille clients : Major du BTP (COLAS, Eurovia et leurs filiales).
- Matériel complet, récent et mobile, permettant une intervention rapide sur site.
- Capacité à produire des matériaux recyclés de qualité (sables, graves, granulats).
- Expertise technique et savoir-faire reconnu dans la valorisation des déblais.
- Proximité géographique avec un marché régional dynamique et une demande croissante en matériaux recyclés.

### Points faibles

La société a récemment procédé depuis fin 2023 à un renouvellement significatif de son parc matériel :

- 2 chargeurs neufs.
- 2 concasseurs d'occasion.

Ces investissements, essentiels pour moderniser l'outil de production et sécuriser la capacité opérationnelle, ont généré un niveau d'endettement conséquent.

Impact :

La trésorerie disponible est réduite,

Le résultat net est affecté par les amortissements et les charges financières.

Plan d'action :

La société recherche un investisseur ou partenaire stratégique pour :

- Renforcer les fonds propres,
- Optimiser la trésorerie et soutenir la mise en place de la plateforme d'accueil et de valorisation des matériaux,
- Et accélérer le développement commercial et opérationnel.

## Complément d'information

### Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **450 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **150 k€ k€**

## Compléments, spécificités

La société a été reprise en juin 2023 par une holding.

Depuis cette acquisition, un plan de modernisation du parc matériel a été mené afin d'améliorer la productivité et la qualité des prestations.

Les principaux investissements réalisés concernent :

- L'acquisition de deux chargeurs neufs,
- Et de deux concasseurs mobiles d'occasion en excellent état de fonctionnement.

Ces équipements permettent aujourd'hui de valoriser efficacement les déchets inertes du BTP (bétons, gravats, ...) en matériaux recyclés : sables, graves et granulats destinés aux chantiers publics et privés.

L'entreprise dispose donc de l'outil industriel complet pour le concassage et le criblage mobile.

Elle souhaite désormais créer une plateforme fixe d'accueil, de tri et de valorisation des matériaux inertes, afin de développer une offre intégrée sur son territoire.

Ce projet vise à :

- Structurer une filière locale de recyclage,
- Réduire les coûts logistiques et environnementaux liés à l'évacuation des déblais,
- Et proposer des matériaux recyclés de qualité aux acteurs du BTP.

Dans ce cadre, la société recherche un investisseur ou un partenaire industriel pour :

- Renforcer ses fonds propres,
- Accompagner la mise en place de la future plateforme,
- Et accélérer le développement commercial de la société sur le marché régional du recyclage et de l'économie circulaire.

## Profil de repreneur recherché

Personne morale

## Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil recherché :

Expérience industrielle ou opérationnelle dans le BTP, les travaux publics ou le recyclage.

Capacité d'investissement et renforcement des fonds propres.

- Vision stratégique et engagement durable.
- Intérêt pour un projet concret et opérationnel.

Atouts attendus pour le repreneur :

- Réseau commercial ou client existant dans le BTP ou le recyclage.
- Expérience dans la gestion d'équipements industriels.
- Capacité à accompagner la création et la montée en puissance de la future plateforme d'accueil des matériaux.