

SaaS / Suite de scraping sur Apify

Postée le 24/10/2025

Description générale**Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** Non précisé**Ancienneté de la société :** Moins de 5 ans**Localisation du siège :** Estonie**Région :** Confidentiel**Résumé général de l'activité**

Un SaaS pionnier dans le scraping distribué sur Apify, lancé en 2023, avec plus de 38 000 utilisateurs (2,5 K actifs mensuels) et une croissance soutenue (+10 % par mois depuis plus d'un an).

L'activité génère des revenus récurrents stables via abonnement, facturés automatiquement par Apify, avec une charge de gestion minimale (<5h/mois).

La diversité de l'offre limite les risques liés à la dépendance à un seul produit, tout en ouvrant la voie à de nouveaux développements.

Le potentiel réside principalement dans la communication et le marketing : mise en avant de cas d'usage, création de contenus pédagogiques et présence lors d'événements spécialisés.

Opportunité pour un repreneur capable d'allier vision technique et capacité de promotion pour faire évoluer le projet à l'échelle supérieure.

A propos de la cession**Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Changement d'activité du dirigeant**Eléments chiffrés**

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			150	
Marge brute				
EBC			130	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes				

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

- Modèle SaaS de niche dans le scraping distribué, déjà rentable à plus de 90 % de marge.
- Revenus récurrents automatisés via abonnements sur la plateforme Apify.
- Forte croissance mensuelle (+10 % MoM) avec très peu de charges de gestion (<5 h/mois).
- Compte historique Apify bénéficiant d'un statut privilégié (sans frais de commission).
- Offre visible et bien positionnée sur une marketplace technique à fort trafic organique.
- Activité hautement automatisée et scalable, ne nécessitant aucune équipe.

Complément d'information

Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **400 k€**

Compléments, spécificités

Chiffres clés :

- CA mensuel moyen : 12 k€.
- Profit mensuel moyen : 11,2 k€.
- Marge nette : > 90 %.
- Croissance mensuelle moyenne : +10% par mois depuis plus d'un an.
- Utilisateurs actifs mensuels : environ 2 500.

Opportunités de développement :

- Accélérer l'acquisition d'utilisateurs via marketing digital et contenu spécialisé.
- Développer de nouveaux scrapers et fonctionnalités premium (abonnements, upsells).
- Diversifier la distribution au-delà d'Apify ou internaliser la plateforme.
- Créer des cas d'usage et formations pour accroître la notoriété et la fidélisation.
- Exploiter la croissance du marché mondial du scraping et de l'automatisation.
- 12 k€/mois, marge >90 %, croissance continue.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Ce dossier s'adresse :

- à un investisseur SaaS recherchant un actif rentable et scalable,
- à un profil technique ou growth hacker capable d'optimiser et diversifier les scrapers,
- à une structure data/marketing souhaitant internaliser une solution de collecte de données.