

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SAS
Ancienneté de la société : Plus de 10 ans
Localisation du siège : Aquitaine, France
Département : Confidentiel

Résumé général de l'activité

Cette entreprise familiale implantée dans le Sud-Ouest de la France est experte depuis plusieurs décennies dans la transformation de matériaux polymères.

Elle conçoit, façonne et assemble des pièces sur mesure pour des usages techniques exigeants, souvent en petites ou moyennes séries.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire
Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1 300	1 300	850	750
Marge brute	750	730	500	600
EBE	60	100	-40	100
Résultat exploitation	50	90	-30	100

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Résultat net	55	55	-30	80
Nb. de personnes	7	7	7	6

Autres chiffres

Fonds propres : 560 k€
Trésorerie nette : 200 k€

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Fabrication des produits destinés à une clientèle d'industriels des secteurs de l'aéronautique, des mobilités, du ferroviaire, du bâtiment, de l'agroalimentaire et de la santé.

Concurrence

Existante mais le nombre de fabricants industriels en France ayant diminué. Il existe une demande pour des pièces de petites et moyennes séries.

Points forts / faibles

Points forts

Bureau d'études.
Réactivité.
Savoir-faire pour des pièces sur-mesure.

Points faibles

Pas de démarche commerciale.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

NB : Les données N+1 sont issues d'une situation comptable intermédiaire sur 6 mois.
Les données ont été multipliées par 2 pour extrapoler une projection de l'exercice N+1.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Profil recherché : Manager et gestionnaire avec une forte appétence pour le développement commercial.