

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique : SARL

Localisation du siège : Alpes Maritimes, Provence-Alpes-Côte d'Azur, France

Résumé général de l'activité

Cette société multiservice intervient dans les domaines de :

- l'électricité (30 % du CA),
- la plomberie (30 % du CA),
- la serrurerie (30 % du CA),
- complétés par des activités complémentaires (10 % du CA).

Son savoir-faire polyvalent lui permet de répondre à une clientèle variée :

- Environ 50 % du chiffre d'affaires provient d'interventions réalisées pour le compte de compagnies d'assurance (au bénéfice de leurs assurés),
- 30 % de clients professionnels directs (boutiques, entreprises, etc.),
- et 20 % de particuliers.

Si l'entreprise ne dispose pas de contrats formels, la récurrence des clients B2B assure une activité stable et régulière.

A propos de la cession

Type de cession envisagée : Majoritaire

Raison principale de la cession : Changement d'activité du dirigeant

Éléments chiffrés

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	400	300	350	
Marge brute				
EBE	150	75	125	
Résultat exploitation				
Résultat net				
Nb. de personnes	2	2	2	

Position / concurrence

Positionnement par rapport au marché

Non précisé

Concurrence

Non précisé

Points forts / faibles

Points forts

Activité multiservice couvrant électricité, plomberie, serrurerie et petits travaux.

Clientèle récurrente à 80 % B2B (business provenant des compagnies d'assurance inclus).

Partenariat historique avec des compagnies d'assurances représentant 50 % du CA.

Salarié expérimenté et autonome souhaitant poursuivre après la reprise.

Entreprise stable et rentable.

Complément d'information

Éléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **250 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **100 k€ k€**

Compléments, spécificités

L'effectif comprend un salarié en CDI, âgé d'environ 40 ans, avec de l'ancienneté.

Polyvalent, autonome, clé et compétent, il souhaite rester dans l'entreprise après la reprise.

Le cédant, actuellement impliqué sur le terrain et dans la gestion administrative : environ 30 à 35 heures par semaine.

Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

Complément sur le profil de repreneur recherché

Cible idéale pour une croissance externe visant à élargir le portefeuille clients, ou pour un professionnel du secteur souhaitant se mettre à son compte.