

**Garage automobile**Postée le **29/10/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** Fonds de commerce**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Vendée, Pays-de-la-Loire, France**Résumé général de l'activité**

Fonds de commerce d'un garage automobile, intégré au sein d'un réseau de marques reconnu.

Ce garage, tenu avec passion par un couple d'entrepreneurs, a su s'imposer comme une véritable affaire de proximité, offrant un service de qualité et une relation client privilégiée.

**Emplacement :** Emplacement n°1, idéal pour attirer une clientèle toujours plus large.

**Équipe et formation :** L'équipe en place est stable, formée aux nouvelles technologies et gammes de véhicules d'aujourd'hui.

Leur expertise et leur professionnalisme garantissent un service client de haut niveau, fidélisant ainsi la clientèle.

**Potentiel de développement :** Actuellement, l'activité est en sous-traitance.

Le matériel ainsi qu'une cabine sont déjà disponibles sur site, permettant une reprise rapide et efficace de ce service.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>		1 200	1 400	
<b>Marge brute</b>		300	400	
<b>EBC</b>		75	130	
<b>Résultat exploitation</b>		30	85	
<b>Résultat net</b>		30	70	
<b>Nb. de personnes</b>		5	4	

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 465 k€

**Intitule\_dettes :** 50 k€

**Trésorerie nette :** 230 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Avantages de rejoindre un réseau de marque culture d'entreprise forte : - Performance, esprit d'équipe et motivation individuelle sont les moteurs de la réussite collective. - Concepts attractifs et rentables : Des solutions éprouvées qui assurent une rentabilité rapide. - Accompagnement permanent : Un soutien personnalisé pour aider à développer l'activité. - Notoriété forte : Bénéficie d'une communication permanente qui renforce une visibilité sur le marché.

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

- Emplacement.
- Équipe compétente.

- Potentiel.
- Rentabilité.
- Création d'une nouvelle activité.
- Possibilité d'acquérir les murs.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **379 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **90 k€ k€**

### Compléments, spécificités

Cela représente une opportunité d'accroître une activité en proposant un service sur place, augmentant ainsi la rentabilité de l'affaire.

Loyer annuel : 36 000 €.

Possibilité d'acquérir les murs du garage pour un montant de 466 550 €, offrant ainsi une sécurité supplémentaire.

### Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale

### Complément sur le profil de repreneur recherché

Opportunité idéale pour un entrepreneur souhaitant s'établir dans un secteur dynamique et en pleine croissance.