

**Garage automobile**Postée le **29/12/2025****Description générale****Fiche d'identité de la société****Forme juridique :** SARL**Ancienneté de la société :** Plus de 10 ans**Localisation du siège :** Seine Maritime, Haute-Normandie, France**Résumé général de l'activité**

Garage automobile agréé Agent de Marque, affilié à une enseigne nationale reconnue pour la qualité de ses services, sa notoriété et son accompagnement professionnel.

Implantée depuis près de 30 ans, cette entreprise bénéficie d'un emplacement premium, au cœur d'une zone commerciale dynamique à fort trafic, garantissant une excellente visibilité et un accès direct pour la clientèle.

Entretien et réparation toutes marques (mécanique et carrosserie).

Vente de véhicules neufs sous enseigne constructeur.

Vente de véhicules d'occasion toutes marques.

Services associés : financement, extension de garantie, LOA, LLD, reprise, etc.

**En plus**

La société possède une ou plusieurs marques déposées à l'inpi

**A propos de la cession****Type de cession envisagée :** Majoritaire**Raison principale de la cession :** Départ à la retraite

## Eléments chiffrés

En k€/année	2022	2023	2024	2025
<b>CA</b>	2 900	3 170	3 200	
<b>Marge brute</b>	1 000	1 200	1 300	
<b>EBC</b>	30	170	180	
<b>Résultat exploitation</b>	15	170	170	
<b>Résultat net</b>	15	130	135	
<b>Nb. de personnes</b>	17	17	17	

## Autres chiffres

**Fonds propres :** 685 k€

**Trésorerie nette :** 270 k€

## Position / concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Performances : + de 300 véhicules vendus par an (VN + VO).

### Concurrence

Non précisé

## Points forts / faibles

### Points forts

Notoriété et rentabilité.

Entreprise structurée, solide et prête à poursuivre sa croissance.

Une équipe stable, bien organisée et capable d'assurer une transition fluide pour tout repreneur.

Un modèle économique robuste et diversifié.

Des conditions d'exploitation optimales pour maintenir une excellente qualité de service et une rentabilité performante.

Clientèle fidèle de particuliers et professionnels, consolidée par une politique de qualité de service et de proximité.

Un fonds de commerce sain et rentable, avec des perspectives de développement intéressantes.

Un emplacement idéal pour soutenir et développer les activités de vente de véhicules (neufs et occasions) ainsi que les services après-vente.

Un outil de travail moderne et parfaitement dimensionné.

## Complément d'information

### Eléments complémentaires

Prix de cession souhaité : **1 464 k€**

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur le dossier : **600 k€ k€**

### Compléments, spécificités

Acquisition : exploitation et immobilier.

Cession de 100% des parts sociales.

Le site dispose d'une infrastructure complète, fonctionnelle et bien entretenu :

Bâtiment principal : 1 940 m<sup>2</sup>

Comportant ateliers mécaniques et carrosserie, réception clients, bureaux administratifs et showroom.

Surface extérieure : 7 500 m<sup>2</sup>

Spacieux et bien agencé, idéal pour l'exposition des véhicules (VN/VO), stationnements clients, aire de manœuvre et accès poids lourds.

Ces surfaces généreuses permettent une expérience client optimale et une activité soutenue.

Ressources humaines :

17 collaborateurs expérimentés, qualifiés et polyvalents.

4 alternants (mécanique et carrosserie) en cours de formation, intégrés à une dynamique RH orientée transmission de savoir-faire.

Ateliers & équipements techniques :

- Matériel complet et récent, régulièrement entretenu (ponts élévateurs, cabines de peinture, outillage professionnel, systèmes de diagnostic, etc.)
- Outils numériques à jour (DMS, CRM, logiciels de gestion atelier).

Cession des murs via SCI : 1 953 000 €.

La vente inclut les parts de la SCI détentrice des locaux, permettant au repreneur de maîtriser pleinement son outil immobilier et de sécuriser son implantation sur le long terme.

## Profil de repreneur recherché

Personne physique ou morale